



AFM Consumentenmonitor

Beleggers – Q3 2025

dr. Lieke Heil
dr. Millie Elsen
Joost Leenen, Msc.
Benjamin Feher, MSc.



5 september 2025



Inleiding

Inhoudsopgave

Beleggers en beleggingsvormen	03
Drijfveren van beleggers	16
Mate van activiteit	21
Risico's	24
Krijgen en zoeken van informatie	29
Beleggen via crowdfundingplatforms	33
Duurzaam beleggen	36
Fraude	43
Onderzoeksmethode en steekproefbeschrijving	46

Achtergrond

De AFM maakt zich sterk voor eerlijke en transparante financiële markten. Als onafhankelijke gedragstoezichthouder draagt de AFM bij aan duurzaam financieel welzijn in Nederland. De Consumentenmonitor geeft inzicht in ontwikkelingen in het gedrag van consumenten over de tijd. De monitor is in 2004 gestart en wordt sindsdien elk jaar uitgevoerd onder verschillende doelgroepen.

De primaire doelstellingen van de Consumentenmonitor zijn:

- het beschrijven van het gedrag en de attitudes van financiële consumenten;
- het beschrijven van markt- en productaspecten in de financiële markt.

Leeswijzer

Dit rapport bevat de resultaten van de Consumentenmonitor uitgevoerd in juli 2025 (Q3 2025) over het deelonderwerp **“Beleggen”**. Het veldwerk is uitgevoerd in het online LISS panel tussen 7 en 31 juli 2025. De vragenlijst is voorgelegd aan een (willekeurige) steekproef van Nederlandse beleggers. De vragenlijst behandelde verschillende onderwerpen, waaronder de vormen waarin men belegt, de drijfveren om te beleggen, de mate van activiteit en risicopercepties. De in de toelichting beschreven verschillen tussen groepen beleggers (zoals leeftijdsgroepen) in dit rapport zijn statistisch significant ($p < 0,05$), tenzij anders vermeld.



Beleggers en beleggingsvormen

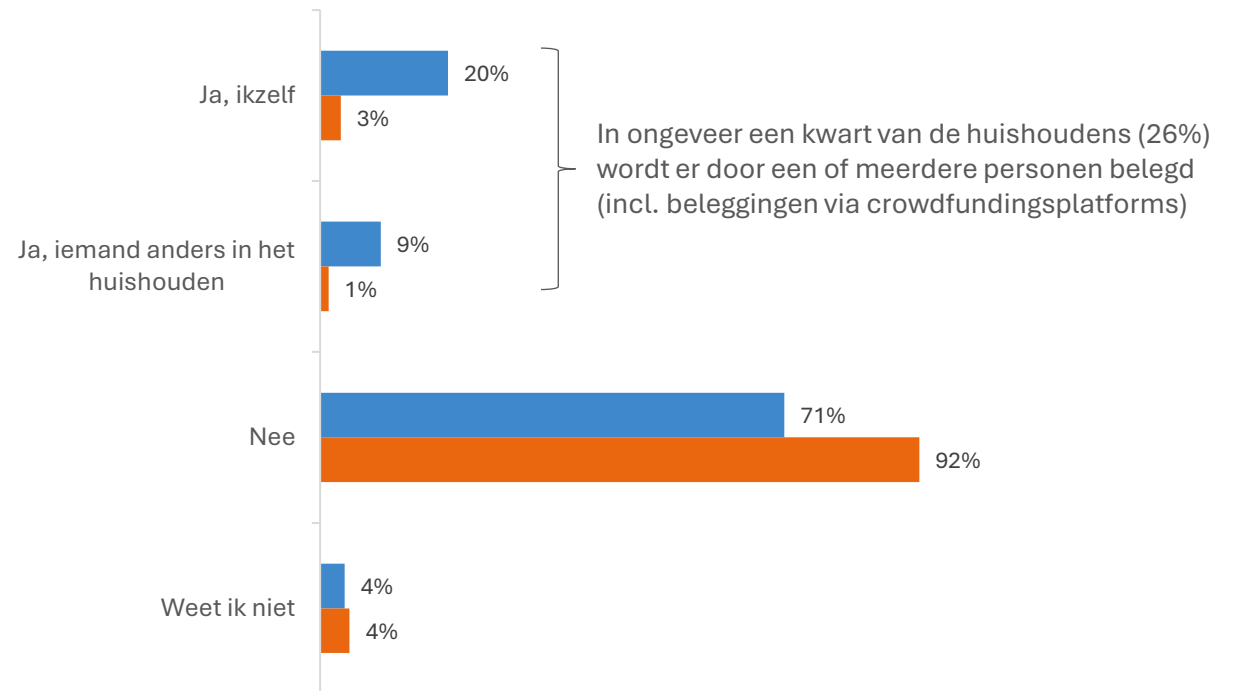
Naar schatting heeft ongeveer een kwart van de Nederlandse huishoudens beleggingen



- Een vijfde van de Nederlanders zegt zelf beleggingen te hebben. Een tiende geeft aan dat (ook) iemand anders binnen het huishouden beleggingen heeft.
- Ongeveer 3 op de 100 Nederlanders zeggen via crowdfunding te beleggen. Het overgrote deel van deze groep (89%) geeft aan ook andere beleggingen te hebben.
- Ongeveer een kwart van de Nederlanders geeft aan dat minstens één persoon in hun huishouden beleggingen heeft (inclusief beleggingen via crowdfundingplatforms). Dit kan de respondent zelf zijn (“Ja, ik zelf”) of iemand anders in het huishouden (“Ja, iemand anders in het huishouden”), of allebei (door deze overlap tellen de percentages in de figuur niet op tot 26%).

■ Hebt u en/of iemand anders in uw huishouden op dit moment geld belegd?

■ Hebt u en/of iemand anders in uw huishouden op dit moment geld geleend aan of belegd in aandelen van een bedrijf via een crowdfundingplatform?



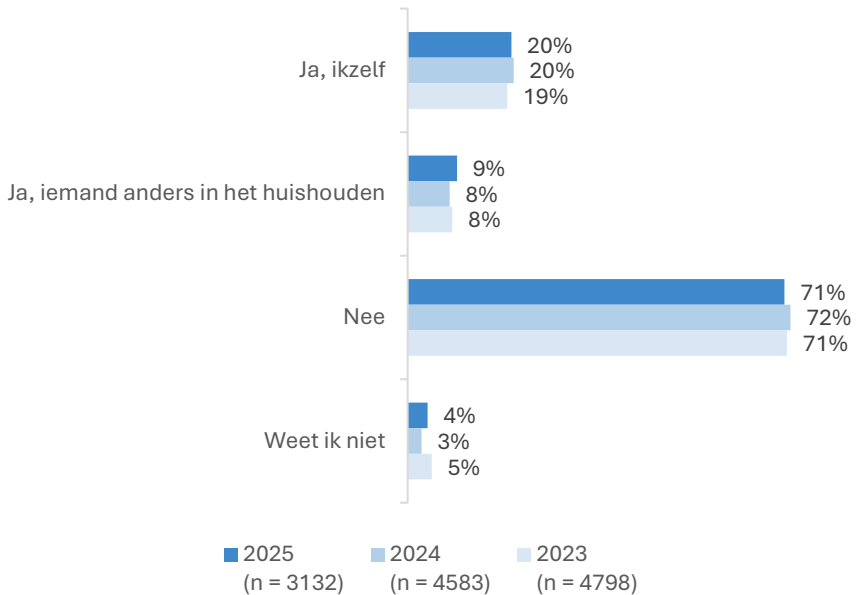
Vraag: Hebt u en/of iemand anders in uw huishouden op dit moment geld belegd? / Hebt u en/of iemand anders in uw huishouden op dit moment geld geleend aan of aandelen van een bedrijf via een crowdfundingplatform? Meerdere antwoorden mogelijk. Respondenten kregen uitleg over wat wel en niet meetelt (zie pagina 5).

Basis = alle respondenten (nationaal representatieve steekproef), n = 3132

Het aandeel van de Nederlanders dat beleggingen zegt te hebben is in de afgelopen jaren stabiel gebleven



Hebt u en/of iemand anders in uw huishouden op dit moment geld **belegd**?*



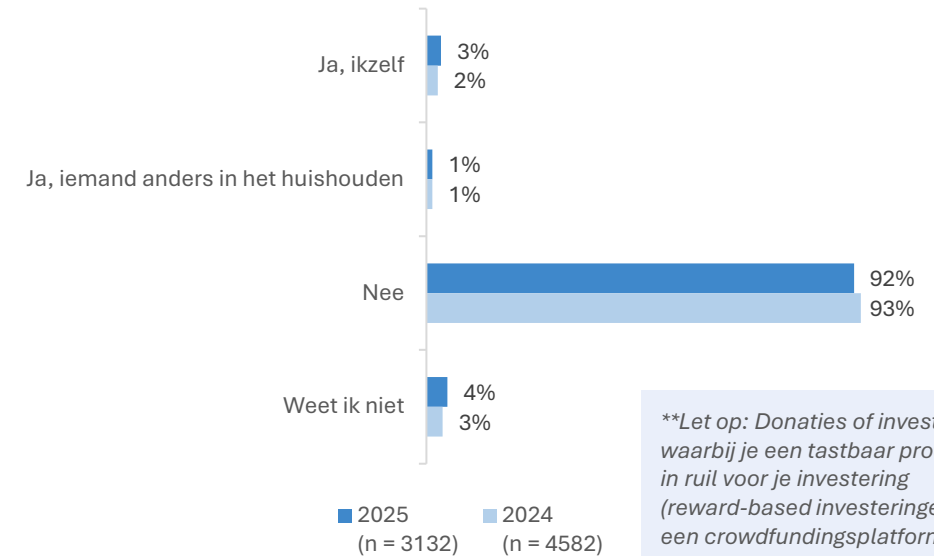
*Hierbij tellen wel mee:

- Aandelen
- Obligaties
- Beleggingsfondsen (in aandelen-, obligatie-, of mixfondsen)
- Indexbeleggingsfondsen, indextrackers of ETF's (Exchange Traded Funds)
- Derivaten
- Beleggingsobjecten zoals grond, kunst of whisky
- Beleggingen met (extra) pensioen als doel, op een gewone beleggingsrekening (box 3) of een fiscaal aantrekkelijke beleggingsrekening (box 1)

Hierbij tellen niet mee:

- Cryptomunten (zoals Bitcoin, Ethereum of stablecoins)
- Beleggingen die gekoppeld zijn aan uw hypotheek
- Beleggingen die via uw werkgever gekoppeld zijn aan uw pensioen (bijv. een pensioenfonds)
- Donaties of investeringen via een crowdfundingplatform

Hebt u en/of iemand anders in uw huishouden op dit moment geld geleend aan of belegd in aandelen van een bedrijf via een **crowdfundingplatform**?**



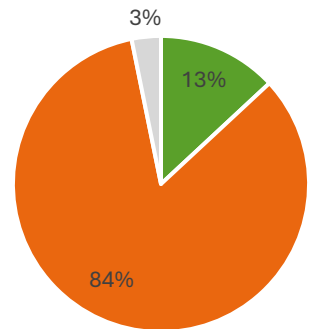
**Let op: Donaties of investeringen waarbij je een tastbaar product krijgt in ruil voor je investering (reward-based investeringen) via een crowdfundingplatform tellen niet mee.

- Een vijfde van de Nederlanders zegt op dit moment geld te hebben belegd. Dit percentage is sinds de start van de metingen in het LISS panel onveranderd gebleven.
- Het aandeel dat in 2025 aangeeft te beleggen via een crowdfundingplatform (3%) is vergelijkbaar met het aandeel in 2024 (2%).

Van de Nederlanders die aangeven dat zij op dit moment geen geld belegd hebben, denken 7 op de 10 dit in de toekomst ook niet te gaan doen

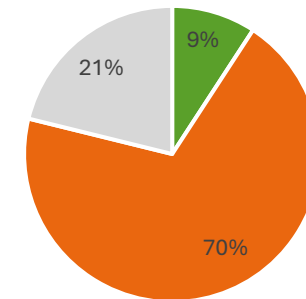


Hebt u **in het verleden** ooit geld belegd in aandelen, beleggingsfondsen, obligaties, derivaten, beleggingsobjecten en/of andere effecten? Of geld geleend aan of aandelen gekocht van een bedrijf via een crowdfundingplatform?



■ Ja ■ Nee ■ Weet ik niet

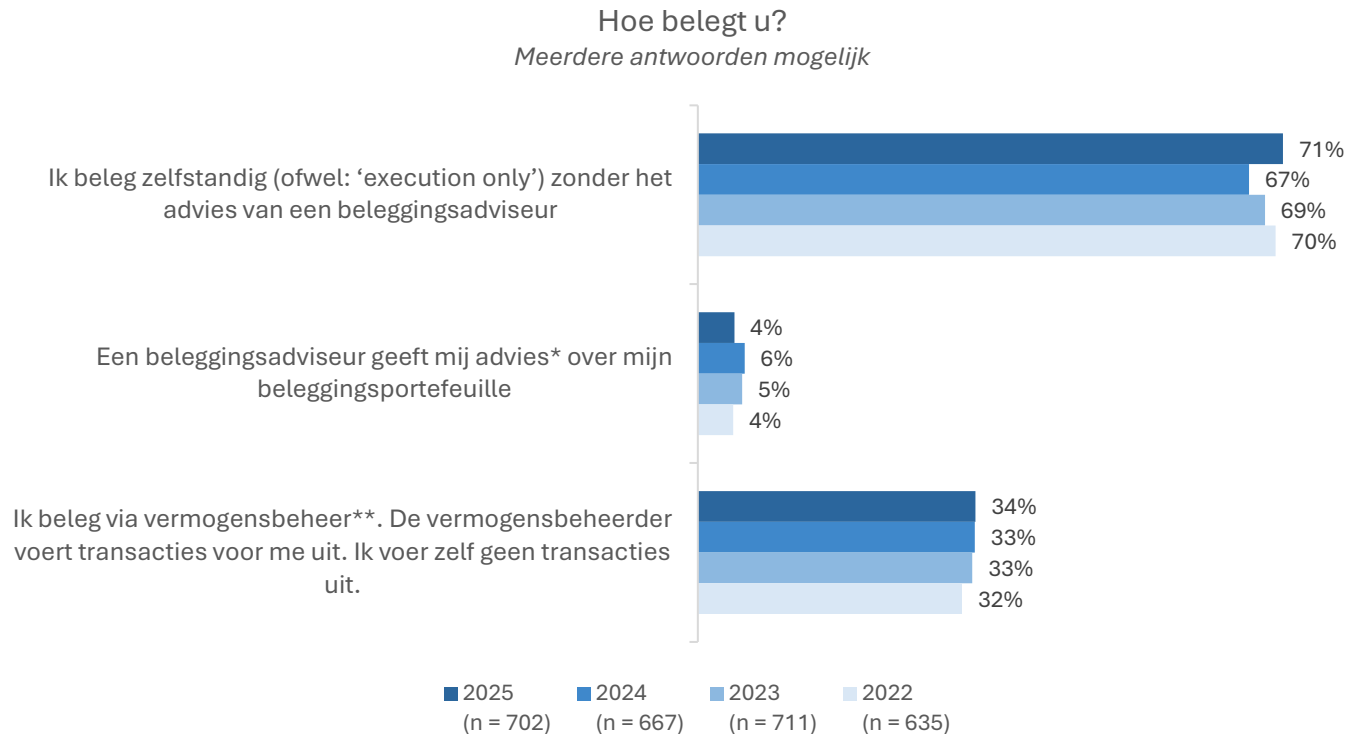
Denkt u dat u **in de toekomst** geld gaat beleggen in aandelen, beleggingsfondsen, obligaties, derivaten, beleggingsobjecten en/of andere effecten? Of geld gaat lenen aan of aandelen gaat kopen van een bedrijf via een crowdfundingplatform?



■ Ja ■ Nee ■ Weet ik niet

- Van de Nederlanders die aangeven op dit moment niet zelf te beleggen zegt een kleine groep (13%) in het verleden wel te hebben belegd.
- Van de Nederlanders die aangeven dat zij op dit moment niet zelf beleggen denken 7 op de 10 dit in de toekomst ook niet te gaan doen. Ongeveer een tiende verwacht in de toekomst wel te zullen gaan beleggen, en ongeveer een vijfde weet het nog niet.

Ruim twee derde van de beleggers geeft aan zelfstandig te beleggen



*Een adviseur geeft advies over de te volgen beleggingsstrategie. Op basis van dit advies bepaalt u daarna zelf welke beleggingen u aan- of verkoopt.

**Bij vermogensbeheer worden uw beleggingen beheerd en wordt uw geld belegd in effecten (zoals aandelen, obligaties en opties). U spreekt van tevoren af wat de beheerder precies mag doen. De beheerder is gemachtigd tot een bepaalde grens transacties voor u te doen en beslist vervolgens zelf om effecten te kopen of te verkopen. Pas achteraf vertelt hij u wat hij heeft gedaan.

- Ruim twee derde van de beleggers geeft aan zelfstandig te beleggen en een derde via vermogensbeheer. Ongeveer 1 op de 20 zegt te beleggen met advies van een beleggingsadviseur. Deze percentages zijn sinds 2022 niet significant veranderd.
- De overgrote meerderheid van de beleggers geeft aan op één manier te beleggen (91%).

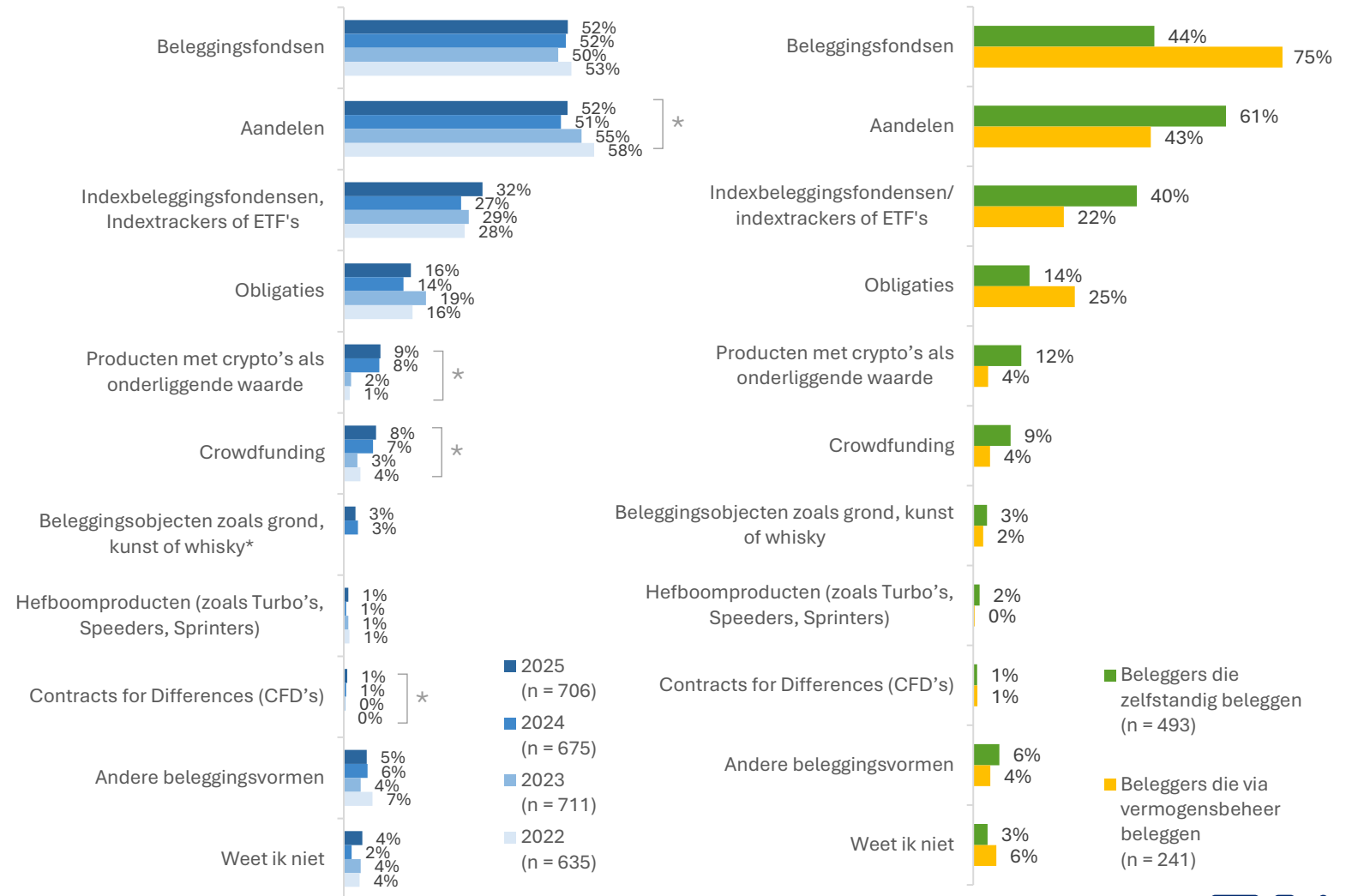
Beleggingsfondsen en aandelen zijn de meest populaire beleggingsvormen



- Beleggingsfondsen (52%) en aandelen (52%) zijn de meest gekozen beleggingsvormen, gevolgd door indexbeleggingsfondsen, indextrackers of ETF's (32%) en obligaties (16%).
- Er zijn geen significante veranderingen ten opzichte van vorig jaar. Sinds 2022 zien we wel dat het percentage van de beleggers dat in aandelen zegt te beleggen iets is afgenomen. Ook zeggen in 2024 en 2025 relatief meer beleggers in producten met crypto's als onderliggende waarde en via crowdfunding** te beleggen dan in 2022 en 2023.
- Aandelen (61%) en indexbeleggingsfondsen (40%) zijn populairder onder zelfstandige beleggers dan onder beleggers die gebruik maken van vermogensbeheer (43 en 22% respectievelijk). Beleggingsfondsen (75%) zijn populairder bij beleggers via vermogensbeheer dan bij zelfstandige beleggers (44%).

Vraag: In welke vormen belegt u of wordt er voor u belegd? Denk bij deze vraag aan alle beleggingen die u hebt. Meerdere antwoorden mogelijk.
 *Antwoordcategorie in 2024 toegevoegd.
 **Dit verschil zou (deels) verklaard kunnen worden doordat deze beleggingsvorm sinds 2024 expliciet genoemd wordt in een screeningvraag (zie pagina 5), waardoor relatief meer beleggers met deze beleggingsvorm in de steekproef kwamen dan vóór 2024 het geval was.

In welke vormen belegt u of wordt er voor u belegd?

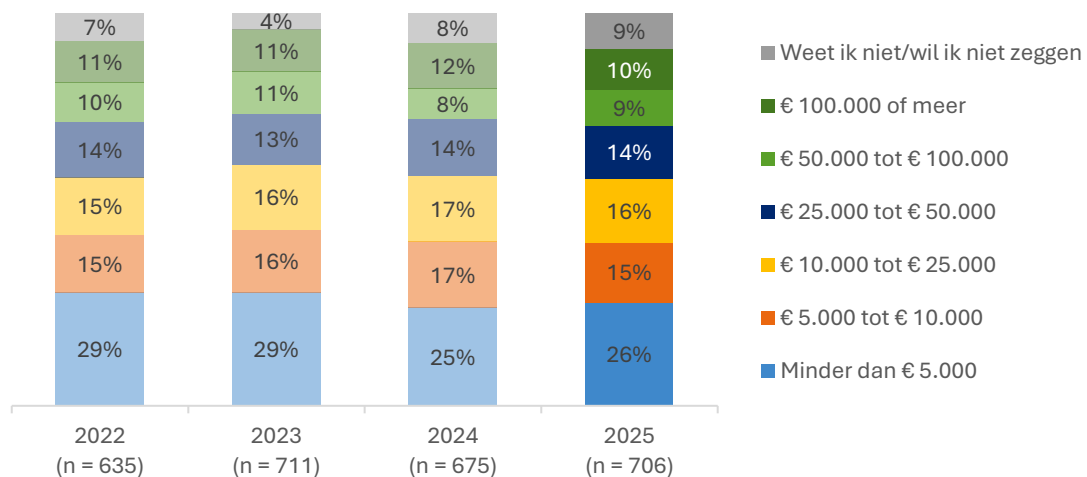


Basis (figuur links) = alle beleggers, 2022: n = 635, 2023: n = 711, 2024: n = 675, 2025: n = 706
 Basis (figuur rechts) = beleggers die zelfstandig beleggen, n = 493; beleggers via vermogensbeheer, n = 241
 * = significante trend

Een vijfde van de beleggers geeft aan beleggingen te hebben met een waarde van € 50.000 of meer

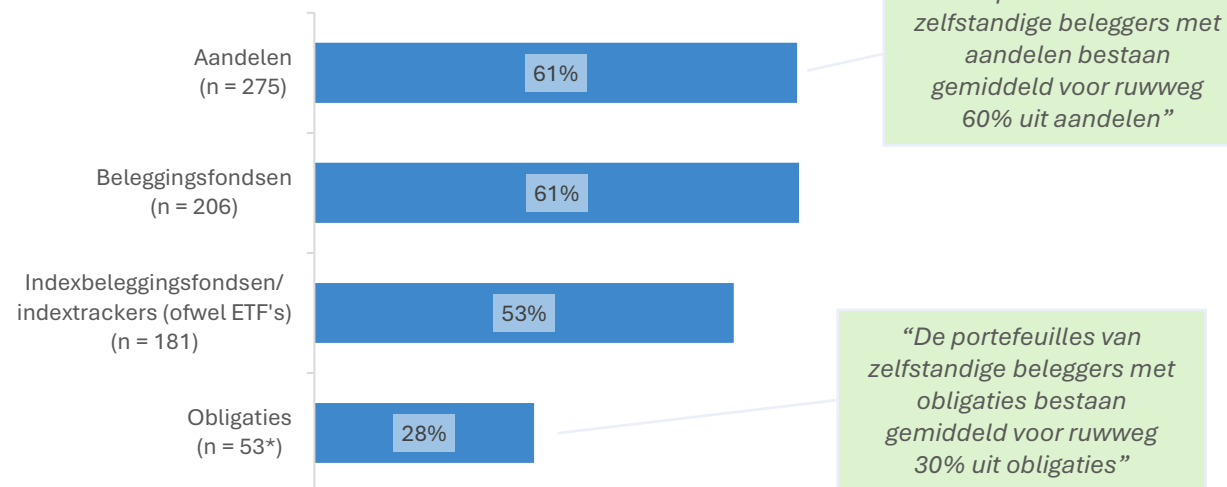


Wat is op dit moment de totale waarde van uw beleggingen?



Als u de totale waarde van de beleggingen die u zelfstandig belegt op 100% stelt, welk deel (in procenten) belegt u dan in...

Gemiddeld percentage binnen de groep die de betreffende beleggingsvorm heeft



- Ongeveer een kwart van de beleggers geeft aan dat de totale waarde van hun beleggingen lager is dan € 5.000. Een vijfde zegt dat hun beleggingen € 50.000 of meer waard zijn. Sinds 2022 zien we geen significante veranderingen in de (zelfgerapporteerde) totale waarde van de beleggingsportefeuilles.
- De figuur rechts toont welk deel van hun totale beleggingsportefeuille zelfstandige beleggers gemiddeld hebben belegd in een bepaalde beleggingsvorm. Wanneer men aandelen bezit, vertegenwoordigen deze vaak een relatief groot deel van de waarde van de portefeuille – gemiddeld ongeveer 60%. Hetzelfde geldt voor beleggingsfondsen.
- Indexfondsen of ETF's vertegenwoordigen gemiddeld zo'n 50% van de portefeuille van beleggers die in deze instrumenten beleggen, terwijl obligaties gemiddeld circa 30% van de totale waarde uitmaken.

Vraag (links): Wat is op dit moment de totale waarde van uw beleggingen?

Vraag (rechts): U geeft aan in verschillende beleggingsvormen te beleggen. Als u de totale waarde van de beleggingen die u zelfstandig belegt op 100% stelt, welk deel (in procenten) belegt u dan in...

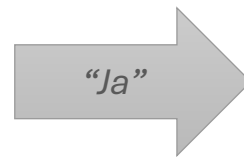
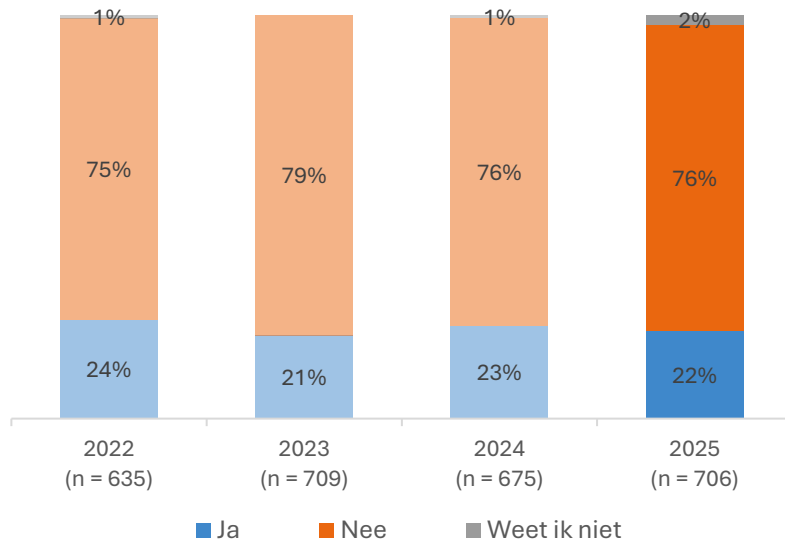
Basis (figuur links) = alle beleggers, 2022: n = 635, 2023: n = 711, 2024: n = 675, 2025: n = 706; basis (figuur rechts) = beleggers die zelfstandig beleggen, die in de betreffende beleggingsvorm beleggen (voor beleggingsvormen met n > 50).

*Let op: aantal waarnemingen is laag (n < 100).

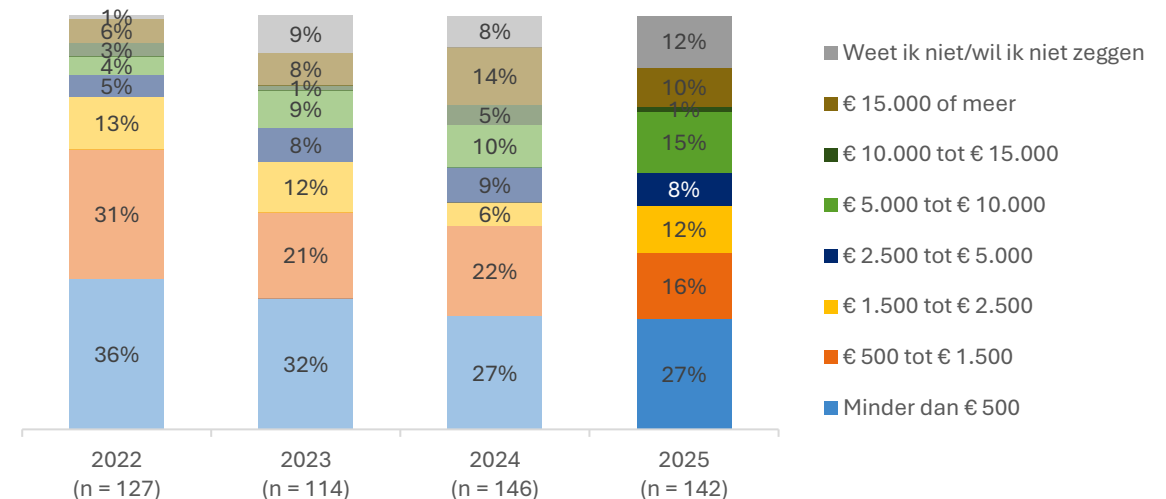
Ongeveer een vijfde van de beleggers zegt ook cryptomunten te bezitten, waarvan bijna twee derde met een waarde lager dan € 5.000



Hebt u cryptomunten (zoals Bitcoin, Ethereum of stablecoins)?



Wat is de totale verkoopwaarde van uw cryptomunten op dit moment?



- Ruim een vijfde van de beleggers (22%) geeft aan ook cryptomunten te bezitten.* Dit percentage ligt in lijn met voorgaande jaren.
- Van de beleggers die cryptomunten bezitten, geeft ongeveer de helft aan dat de waarde momenteel minder dan € 1.500 bedraagt. Bijna 3 op de 10 rapporteren een waarde van minder dan € 500, terwijl ongeveer een kwart aangeeft cryptomunten te bezitten ter waarde van € 10.000 of meer.
- Ten opzichte van 2024 zijn deze percentages niet significant veranderd. Wel is over de jaren heen een daling zichtbaar in het aandeel beleggers met cryptomunten ter waarde van maximaal € 1.500.

Vraag (links): Hebt u cryptomunten (zoals Bitcoin, Ethereum of stablecoins)?

Vraag (rechts): Wat is de totale verkoopwaarde van uw cryptomunten op dit moment?

*Merk op dat beleggers die alleen crypto's bezitten (en geen andere beleggingsvormen) geen deel uitmaken van de steekproef.

Basis (figuur links) = alle beleggers, 2022: n = 635, 2023: n = 711, 2024: n = 675, 2025: n = 706;

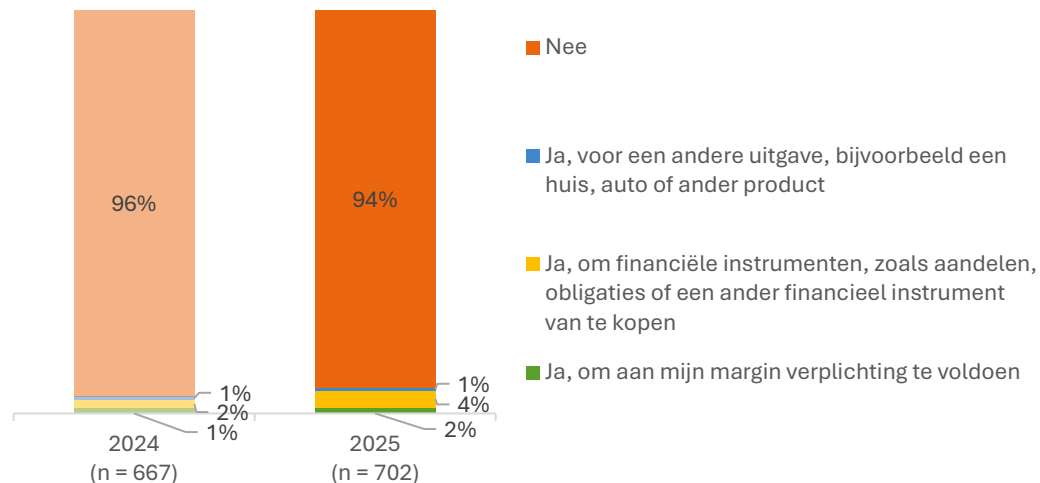
basis (figuur rechts) = beleggers met cryptomunten, 2022: n = 127, 2023: n = 114, 2024: n = 146,

2025: n = 142

Circa 1 op de 20 beleggers zegt wel eens gebruik te hebben gemaakt van een effectenkrediet, en 1 op de 20 zegt aan *securities lending* te doen

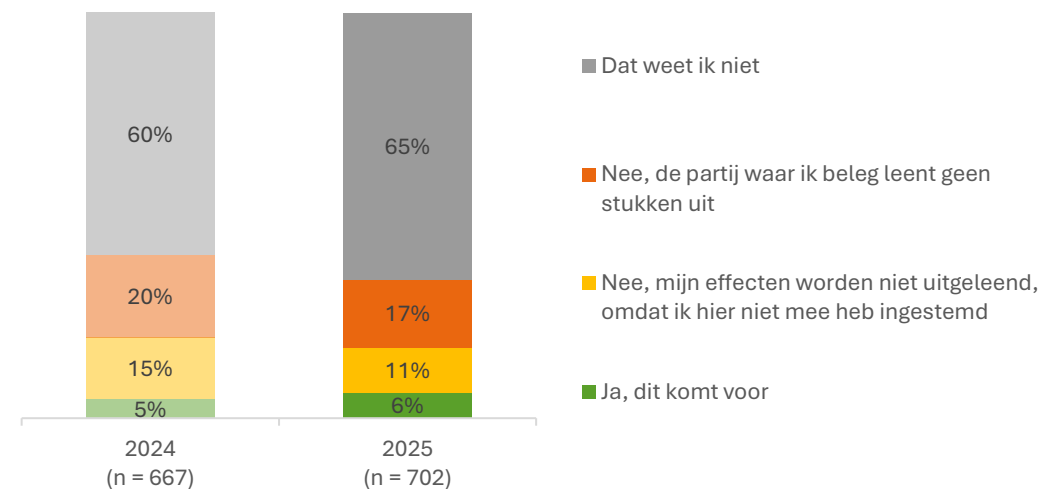


Maakt u gebruik of hebt u wel eens gebruik gemaakt van een effectenkrediet?



Een **effectenkrediet** is een (doorlopend) krediet met een onderpand van financiële instrumenten, zoals aandelen of obligaties.

Worden de effecten op uw rekening door [belangrijkste aanbieder] uitgeleend aan andere beleggers?



Dit gebruik wordt in het Engels **securities lending** genoemd. Hierbij worden effecten tijdelijk uitgeleend aan een professionele belegger, die deze stukken nodig heeft (bijvoorbeeld om short te gaan). Uw aanbieder ontvangt hier dan een vergoeding voor, die soms (deels) wordt doorgegeven aan u als klant.

- Net als in 2024 geeft zo'n 5% van de beleggers aan gebruik te maken of wel eens gebruik te hebben gemaakt van een effectenkrediet – meestal om financiële instrumenten van te kopen (figuur links).
- Een groep van eveneens ongeveer 5% geeft aan dat de effecten op hun rekening worden uitgeleend aan andere beleggers (*securities lending*; figuur rechts). Echter, de meeste beleggers – bijna twee derde – zeggen niet te weten of hun effecten worden uitgeleend. Dit percentage is iets toegenomen ten opzichte van vorig jaar. Bijna een vijfde geeft aan dat de partij waar zij beleggen geen stukken uitleent, en een iets kleinere groep (11%) geeft aan dat hun effecten niet uitgeleend worden omdat zij hier niet mee hebben ingestemd.

Een tiende van de beleggers geeft aan via een platform voor MKB-financiering te beleggen of dit te overwegen



Er zijn platforms die mensen vragen om geld te beleggen, dit geld in een grote pot stoppen en deze pot vervolgens uitlenen aan een groot aantal bedrijven (vaak midden- en kleinbedrijven, oftewel MKB).

Belegt u in zo'n platform?



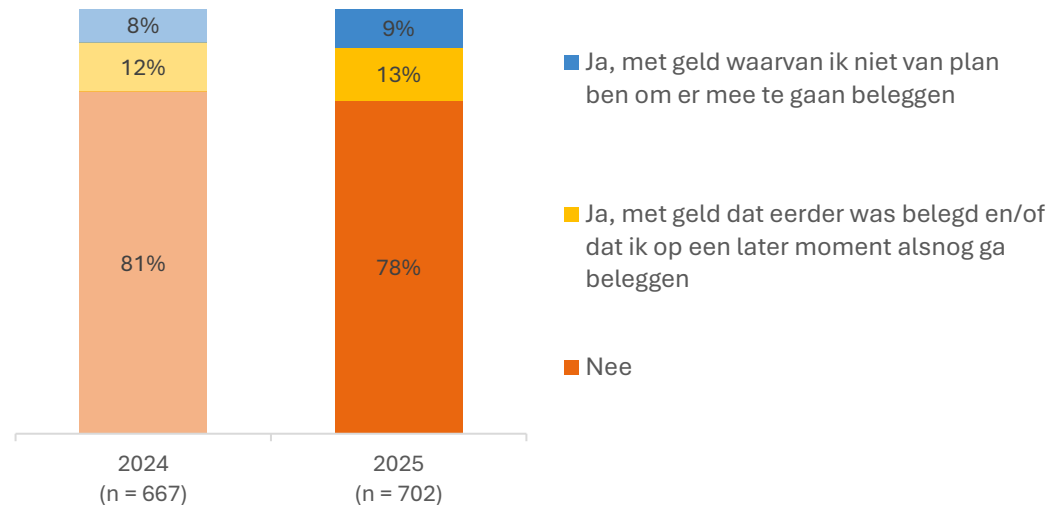
- Bijna 1 op de 20 beleggers geeft aan te beleggen via een platform dat geld uitleent aan een groot aantal (midden- en klein)bedrijven (het gaat hierbij niet om crowdfundingplatforms). Ruim 1 op de 20 beleggers zegt dit momenteel niet te doen, maar overweegt het wel.
- De overgrote meerderheid van de beleggers geeft echter aan niet via een dergelijk platform te beleggen en dit ook niet van plan te zijn (75%), of weet het niet (15%).

Ruim een vijfde van de beleggers zegt hun beleggingsrekening ook te gebruiken om te sparen



Sommige aanbieders bieden aantrekkelijke rentes op geld dat op uw beleggingsrekening staat maar niet belegd wordt.

Gebruikt u uw beleggingsrekening ook om te sparen?



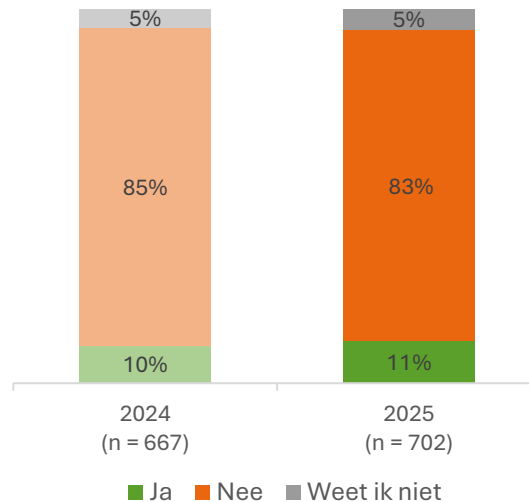
- Ongeveer een vijfde van de beleggers geeft aan hun beleggingsrekening ook te gebruiken om te sparen. Van deze groep zegt iets meer dan de helft dit te doen met geld dat eerder was belegd en/of dat zij nog van plan zijn te beleggen, en iets minder dan de helft met geld dat zij niet van plan zijn te gaan beleggen. Deze resultaten zijn vergelijkbaar met vorig jaar.

Een tiende van de beleggers geeft aan een geblokkeerde beleggingsrekening te hebben



Om (extra) pensioen op te bouwen kunt u een geblokkeerde beleggingsrekening openen. Dit wordt ook wel een derdepijlerrekening of derdepijlerpensioen genoemd. Vanaf het moment dat u met pensioen gaat, ontvangt u van het opgebouwde bedrag periodiek een (extra) pensioenuitkering.

Hebt u zo'n geblokkeerde beleggingsrekening?



- Een tiende van de beleggers geeft aan een geblokkeerde beleggingsrekening te hebben. Dit aandeel is niet significant veranderd ten opzichte van 2024.
- Een kleine groep (5%) zegt niet te weten of zij een geblokkeerde beleggingsrekening hebben.

Ongeveer 1 op de 12 beleggers geeft aan dat er door of op naam van hun minderjarige kind wordt belegd



- Een klein deel van de beleggers (8%) geeft aan een minderjarig kind te hebben dat zelf belegt (2%) of voor wie wordt belegd (6%).

Hebt u een of meerdere minderjarige kinderen die zelf beleggen of waarvoor u op naam van uw kind belegt?





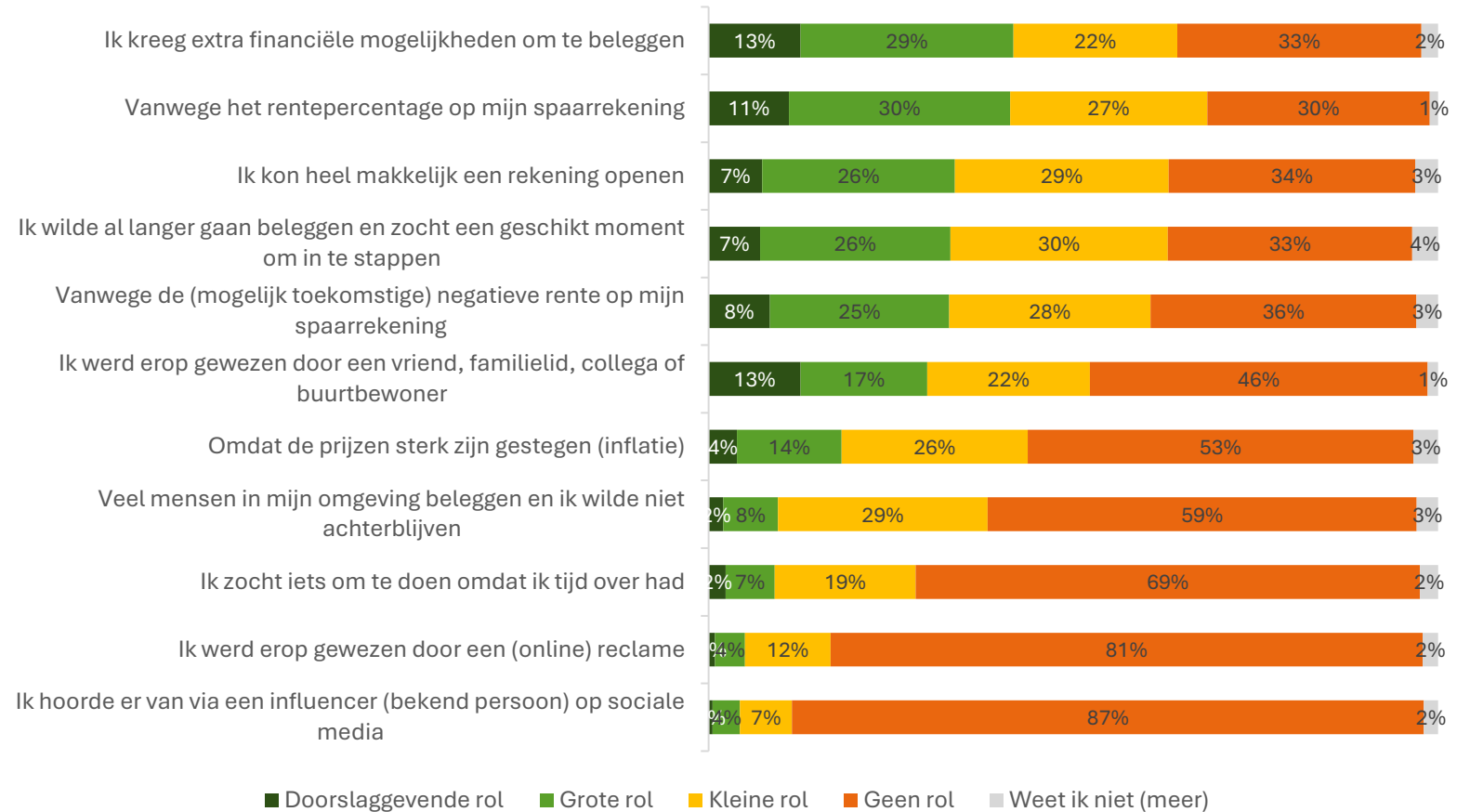
Drijfveren van beleggers

Het krijgen van extra financiële mogelijkheden en lage spaarrente worden vaak genoemd als belangrijkste drijfveren om te gaan beleggen



- Extra financiële ruimte (bijvoorbeeld door een hoger inkomen, lagere uitgaven of een erfenis) en de lage spaarrente speelden voor veel beleggers een rol bij de keuze om te beginnen met beleggen. Ruim 4 op de 10 geven aan dat deze factoren een grote, of zelfs doorslaggevende, rol hebben gespeeld.
- Influencers en (online) reclames speelden bij de meeste beleggers naar eigen zeggen geen rol in hun keuze om te gaan beleggen.

In welke mate hebben onderstaande redenen een rol gespeeld bij uw beslissing om op dat moment te beginnen met beleggen?



Vraag: U geeft aan dat u [kort geleden / [X] jaar geleden] bent begonnen met beleggen. In welke mate hebben onderstaande redenen een rol gespeeld bij uw beslissing om op dat moment te beginnen met beleggen?

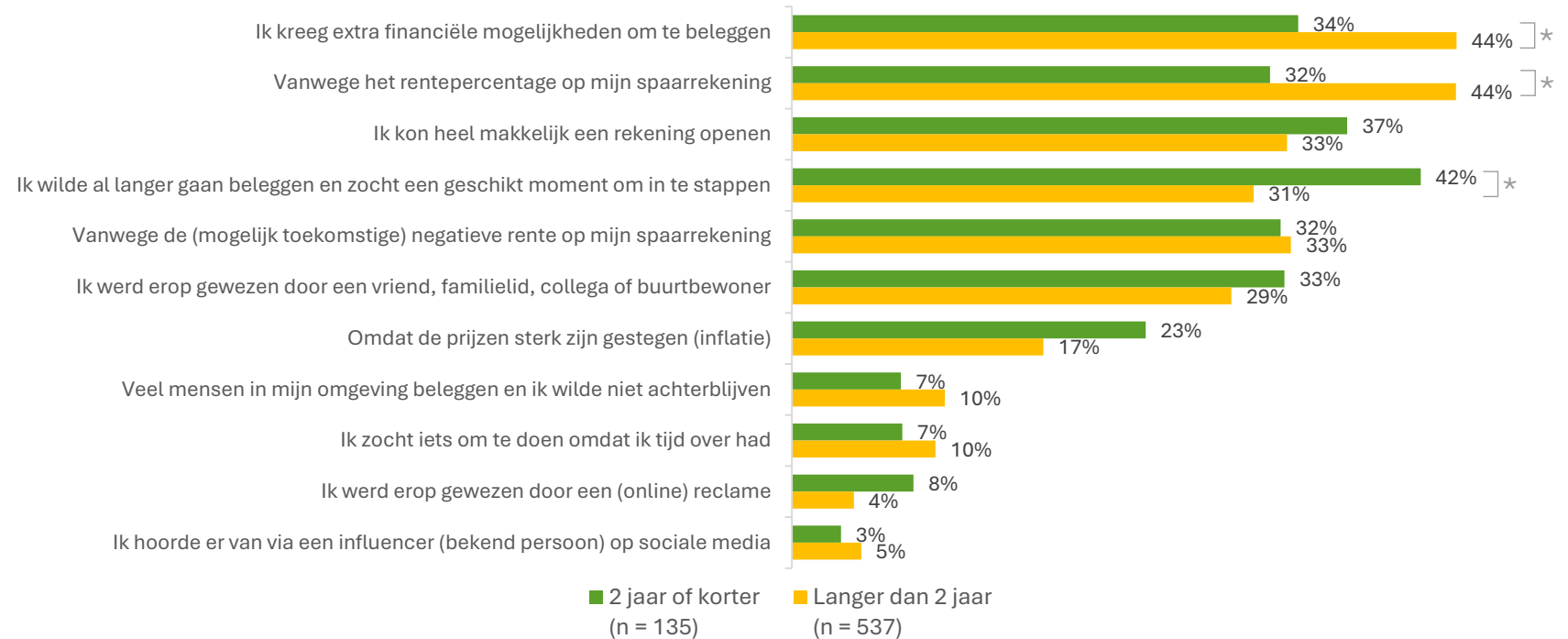
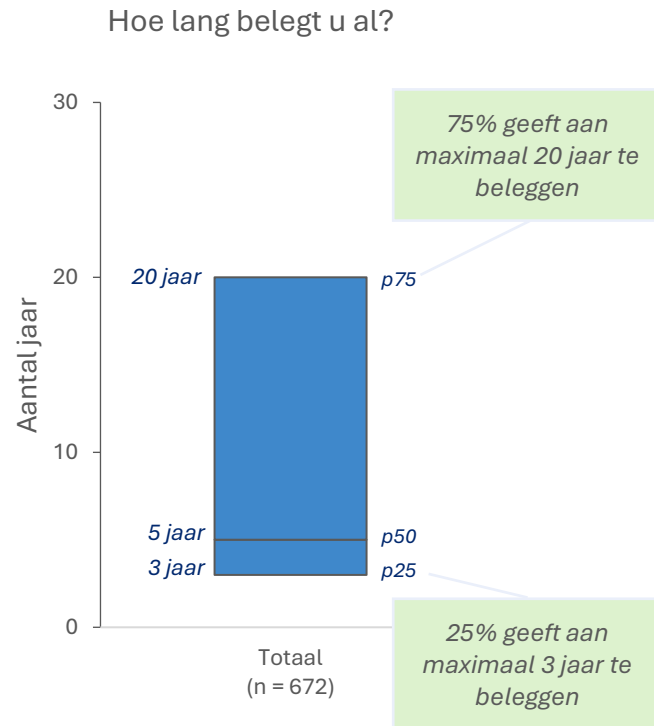
Basis = beleggers die weten hoe lang zij al beleggen, n = 672

Extra financiële mogelijkheden en lage spaarrente worden vaker genoemd als drijfveer door beleggers die langer (vs. korter) dan 2 jaar geleden gestart zijn



In welke mate hebben onderstaande redenen een rol gespeeld bij uw beslissing om op dat moment te beginnen met beleggen?

% grote of doorslaggevende rol



- De helft van de beleggers geeft aan langer dan 5 jaar te beleggen (het gemiddelde is 11 jaar).
- In de figuur rechts vergelijken we beleggers die maximaal 2 jaar geleden zijn gestart met beleggen met beleggers die langer beleggen. Recent gestarte beleggers geven relatief vaak aan dat zij al langere tijd van plan waren te beleggen en op een geschikt instapmoment hebben gewacht. Voor beleggers die al langer dan 2 jaar beleggen speelden extra financiële mogelijkheden en de lage spaarrente een relatief grote rol.

Vraag (links): Hoe lang belegt u al? Vul het antwoord in hele jaren in.

Vraag (rechts): U geeft aan dat u [kort geleden / [X] jaar geleden] bent begonnen met beleggen. In welke mate hebben onderstaande redenen een rol gespeeld bij uw beslissing om op dat moment te beginnen met beleggen?

Basis (figuur links) = beleggers die weten hoe lang zij al beleggen, n = 672;

basis (figuur rechts) = beleggers die 2 jaar of korter beleggen (n = 135); die langer dan 2 jaar beleggen (n = 537)

* = significant verschil

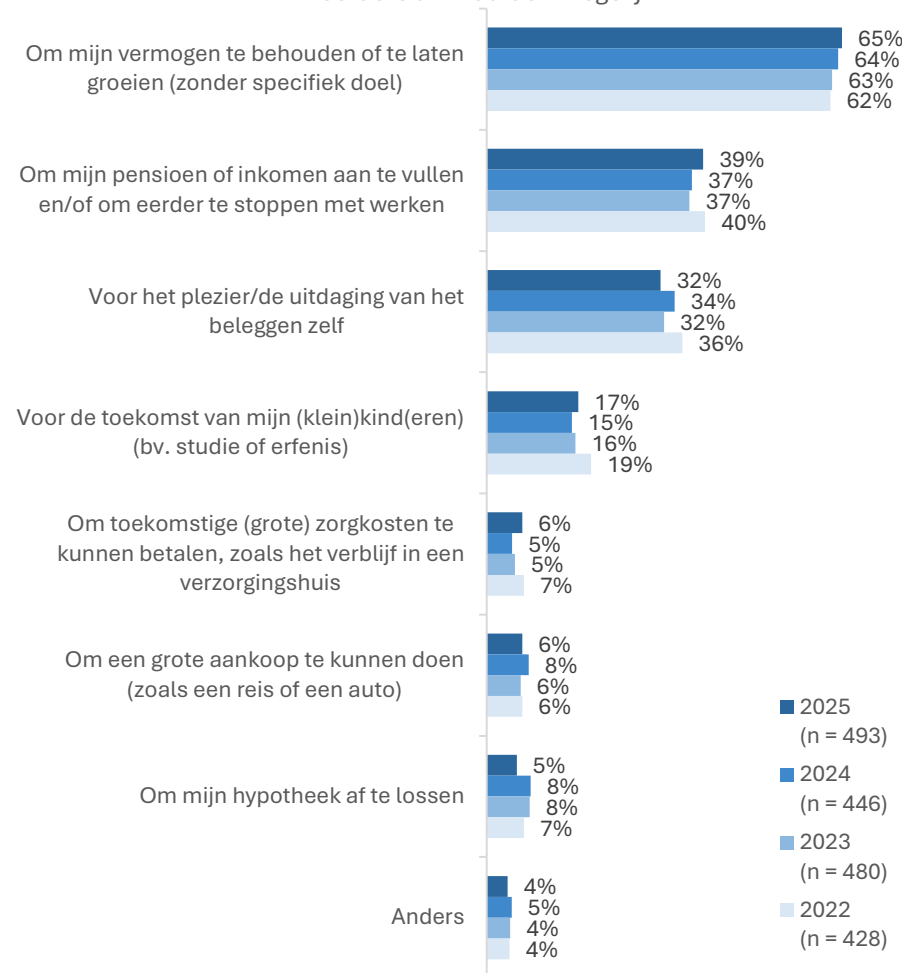
Vermogensbehoud of -groei is het voornaamste beleggingsdoel onder zelfstandige beleggers



- Voor zelfstandige beleggers is vermogensbehoud of -groei het belangrijkste doel: ongeveer twee derde geeft aan met dit doel te beleggen.
- Daarnaast geven ongeveer 4 op de 10 zelfstandige beleggers aan te beleggen om hun pensioen of inkomen aan te vullen en/of eerder te kunnen stoppen met werken. Een derde belegt voor het plezier of de uitdaging van het beleggen zelf.
- Deze beleggingsdoelen zijn de afgelopen jaren niet significant veranderd.

Met welk(e) doel(en) belegt u zelfstandig?

Meerdere antwoorden mogelijk



Vraag: Met welk(e) doel(en) belegt u zelfstandig? Meerdere antwoorden mogelijk.

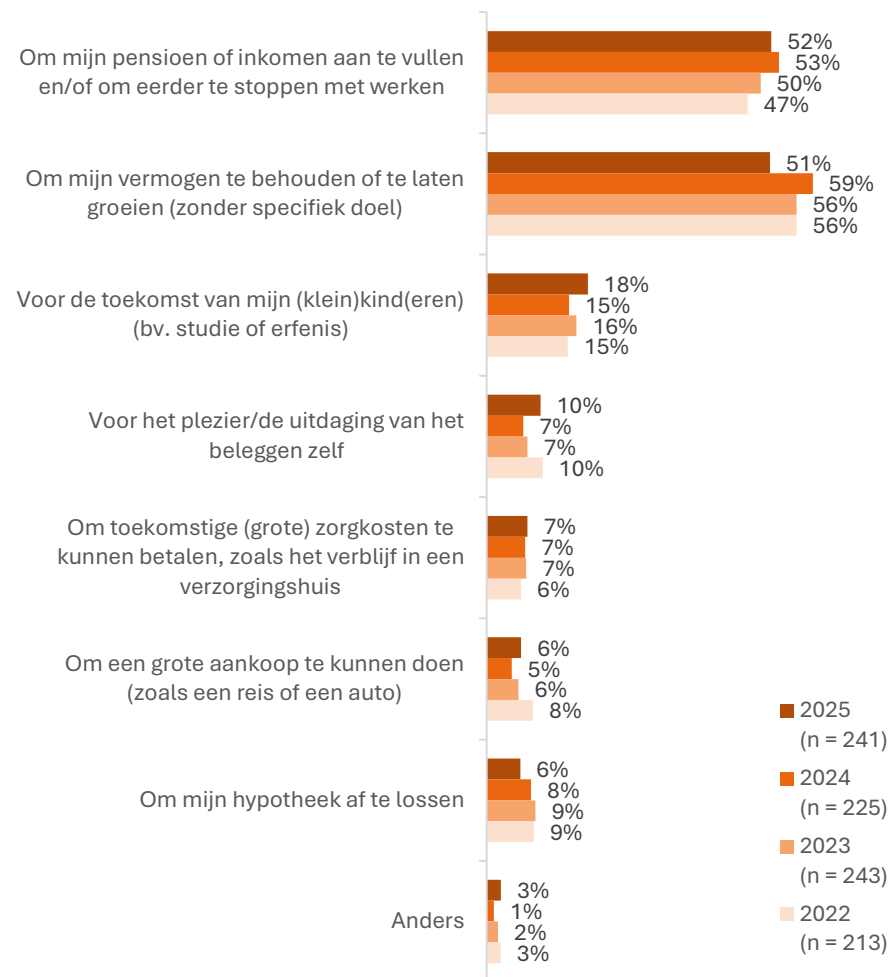
Basis = beleggers die zelfstandig beleggen, 2022: n = 428, 2023: n = 480, 2024: n = 446, 2025: n = 493

Voor beleggers via vermogensbeheer is extra inkomen/pensioen (of eerder stoppen met werken) even belangrijk als vermogensbehoud/-groei



- Voor beleggers die gebruik maken van vermogensbeheer zijn vermogensbehoud/-groei en het aanvullen van inkomen of pensioen, of de mogelijkheid om eerder te stoppen met werken, even belangrijke doelen.
- Ook binnen deze groep zijn de beleggingsdoelen de afgelopen jaren niet significant veranderd.

Met welk(e) doel(en) belegt u via vermogensbeheer?



Vraag: Met welk(e) doel(en) belegt u via vermogensbeheer?

Basis = beleggers die via vermogensbeheer beleggen, 2022: n = 213, 2023: n = 243, 2024: n = 225, 2025: n = 241

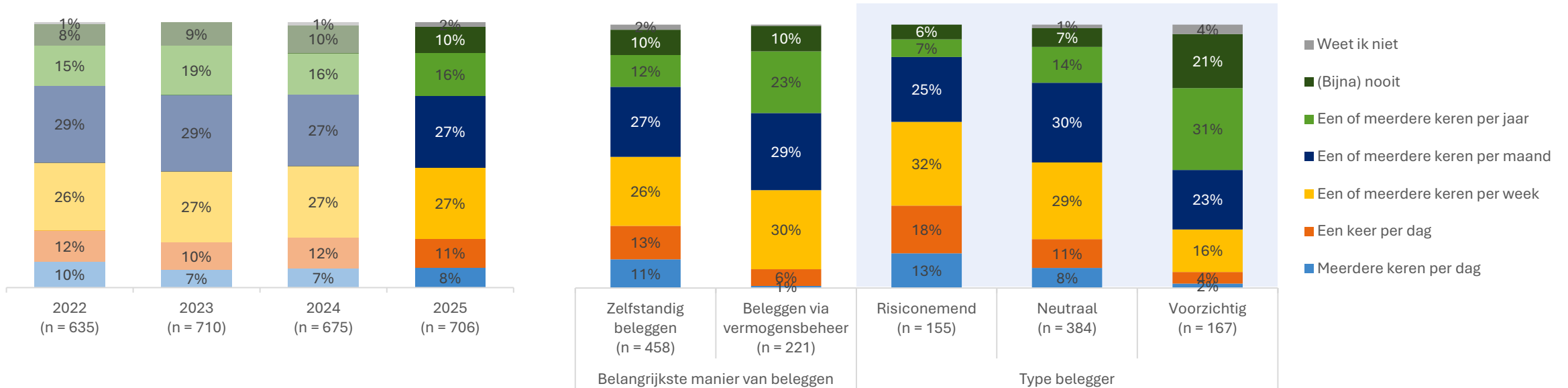


Mate van activiteit

Een vijfde van de beleggers geeft aan dagelijks naar de waarde van hun beleggingen te kijken



Hoe vaak kijkt u gemiddeld naar de waarde van uw beleggingen?

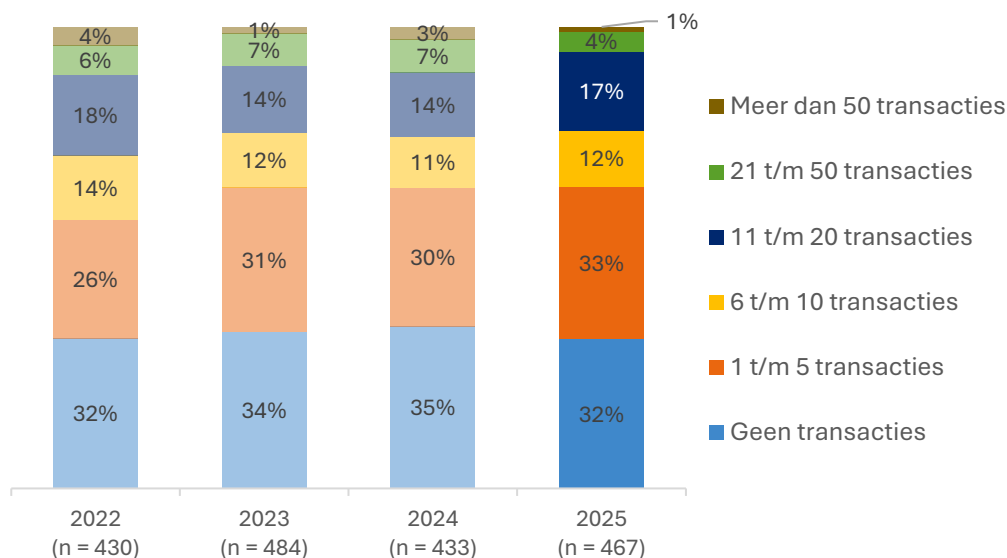


- Net als in de voorgaande jaren geeft bijna de helft van de beleggers (46%) aan wekelijks of vaker naar de waarde van hun beleggingen te kijken. Ongeveer een vijfde zegt dagelijks te kijken. 1 op de 10 beleggers zegt (bijna) nooit naar de waarde van zijn/haar beleggingen te kijken.
- Zelfstandige beleggers kijken naar eigen zeggen gemiddeld vaker naar de waarde van hun beleggingen dan beleggers via vermogensbeheer.
- Beleggers die zichzelf als risiconemend omschrijven zeggen gemiddeld vaker naar de waarde van hun beleggingen te kijken dan beleggers die zichzelf als voorzichtig typeren.

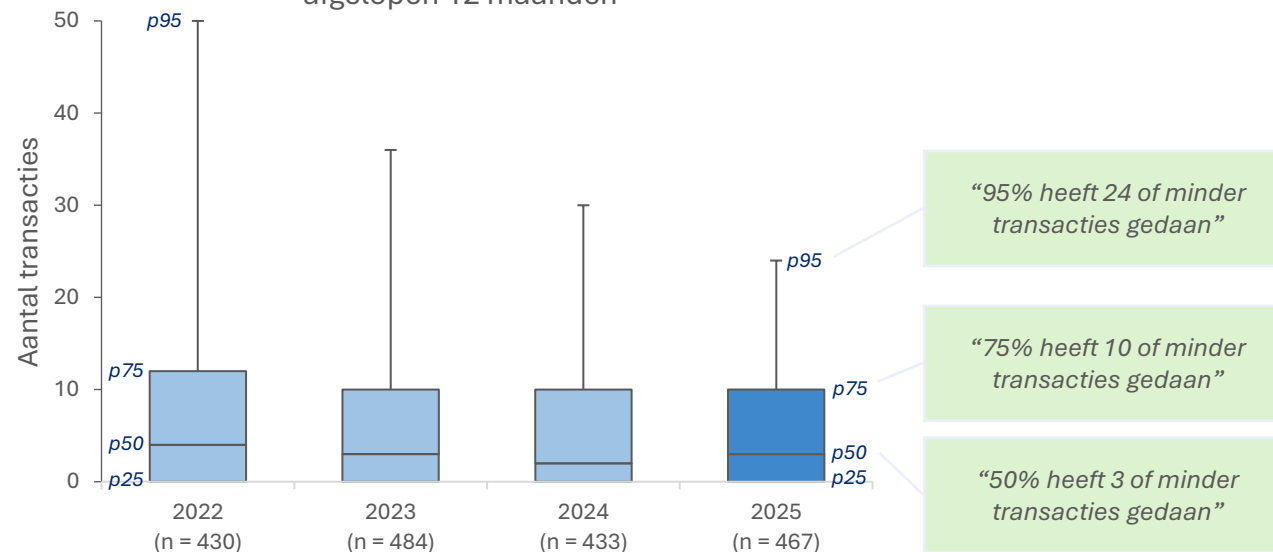
Twee derde van de beleggers zegt het afgelopen jaar maximaal vijf transacties te hebben uitgevoerd



Hebt u in de afgelopen 12 maanden een of meerdere transacties (aan- en/of verkopen) gedaan?



Aantal transacties (aan- en/of verkopen) in de afgelopen 12 maanden

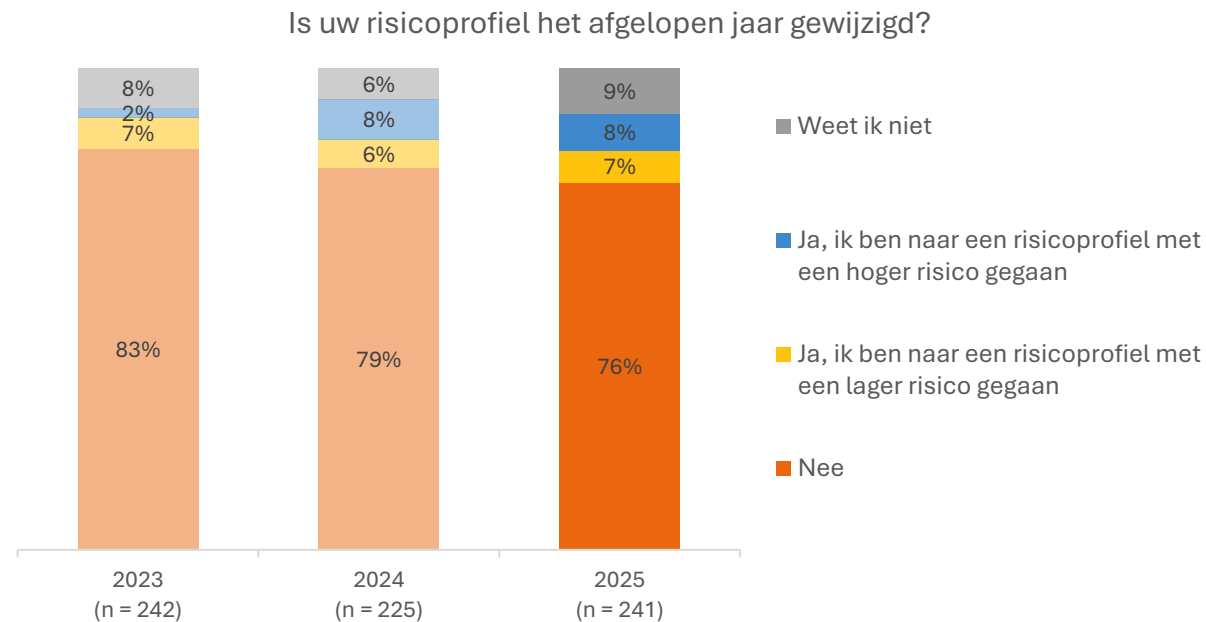


- Beleggers die zelfstandig of met advies beleggen deden naar eigen zeggen het afgelopen jaar gemiddeld 7 aan- en/of verkopen (mediaan: 3 transacties). Een derde van hen (32%) geeft aan in die periode geen transacties te hebben uitgevoerd. Dit percentage is vergelijkbaar met voorgaande jaren (zie figuur links).
- Sinds 2022 is het (zelfgerapporteerde) gemiddelde aantal transacties significant gedaald: van 13 transacties in 2022 naar 7 in 2025. Deze daling wordt vooral veroorzaakt door een afname van het aandeel beleggers dat een hoog aantal transacties zegt te hebben uitgevoerd (zie figuur rechts).



Risico's

Ongeveer 1 op de 7 beleggers die via vermogensbeheer beleggen geeft aan dat zijn/haar risicoprofiel in het afgelopen jaar is gewijzigd

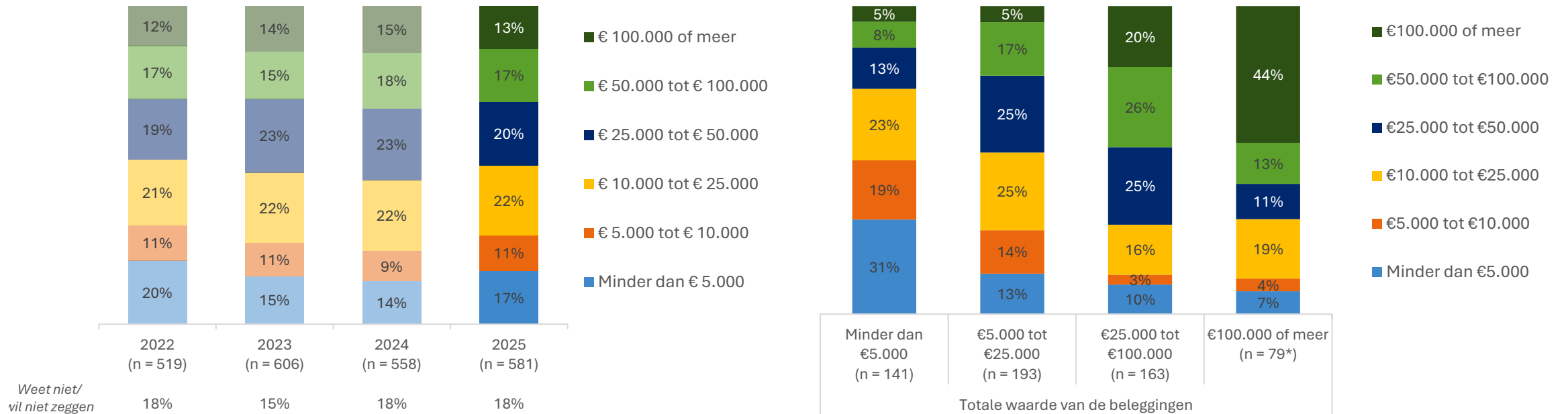


- Van de beleggers die via vermogensbeheer beleggen geeft ongeveer driekwart aan dat hun risicoprofiel afgelopen jaar *niet* is gewijzigd.
- Ongeveer 1 op de 7 geeft aan dat dat wel het geval is: iets meer dan de helft van deze groep zegt naar een risicoprofiel met een *hoger* risico te zijn gegaan.
- Deze percentages zijn niet significant veranderd ten opzichte van vorig jaar.

Ongeveer 1 op de 6 beleggers geeft aan minder dan € 5.000 spaargeld te hebben



Hoeveel (spaar)geld hebt u in totaal op een betaalrekening, spaarrekening, spaardeposito** en in contant geld?



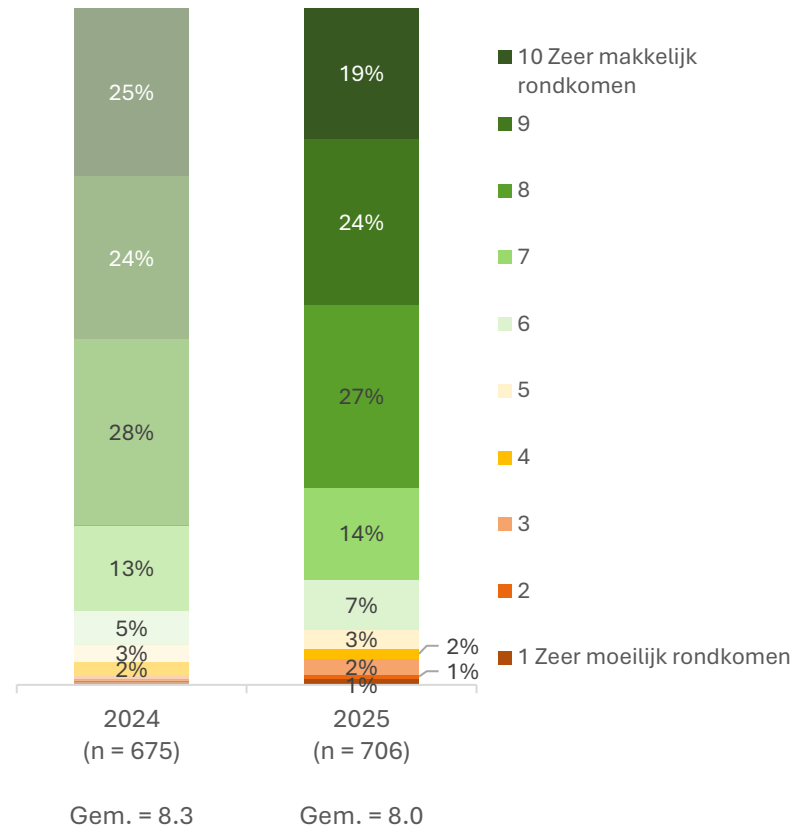
- Van de beleggers die weten/willen zeggen hoeveel spaargeld zij hebben geeft ruim een kwart aan minder dan € 10.000 spaargeld te hebben (1 op de 6 zegt minder dan € 5.000 te hebben). Ongeveer 3 op de 10 beleggers geven aan meer dan € 50.000 spaargeld te hebben. Ten opzichte van voorgaande jaren zijn hierin geen significante verschuivingen zichtbaar.
- Beleggers met een hogere totale waarde van hun beleggingen zeggen gemiddeld ook meer spaargeld te hebben.

9 op de 10 beleggers zeggen (vrij) makkelijk te kunnen rondkomen (cijfer 6 of hoger)

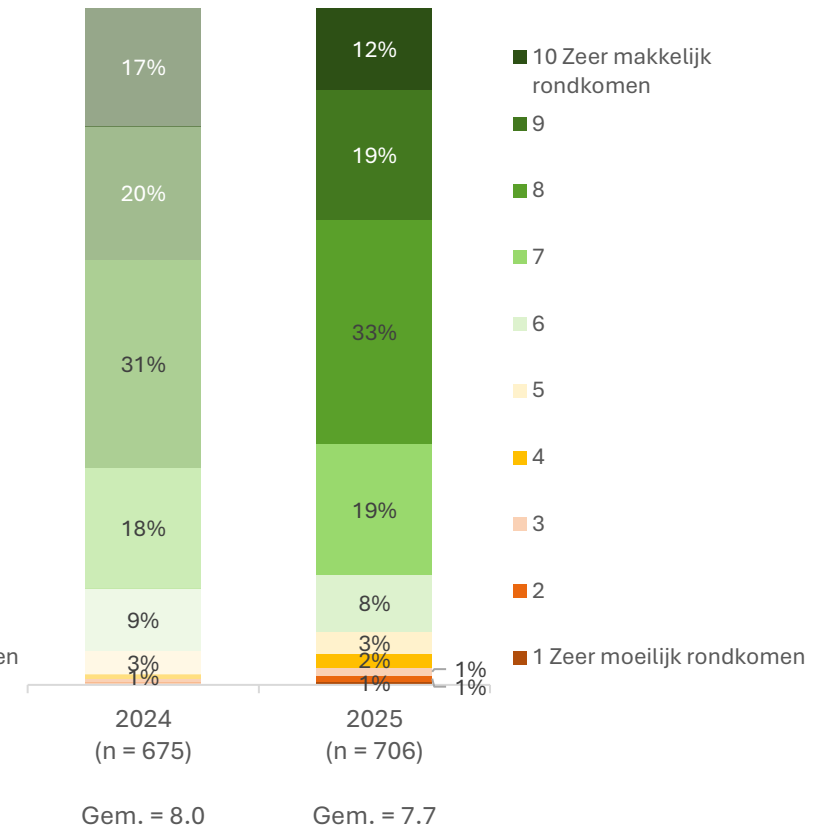


- 9 op de 10 beleggers zeggen op dit moment (vrij) makkelijk te kunnen rondkomen van het inkomen van hun huishouden (91%): zij beoordelen hun financiële situatie met een score van 6 of hoger op een schaal van 1 tot 10. Ruim 4 op de 10 geven aan op dit moment heel makkelijk rond te komen (score 9 of 10). Een kleine groep (2%) ervaart het juist als heel moeilijk (score 1 of 2).
- Ook met oog op de toekomst verwachten 9 op de 10 beleggers (vrij) makkelijk rond te kunnen komen (score 6 of hoger: 91%). Ongeveer 3 op de 10 verwachten dat dit heel makkelijk zal zijn (score 9 of 10), terwijl 2% grote moeilijkheden voorziet (score 1 of 2).
- Vergeleken met 2024 is er een kleine maar statistisch significante daling zichtbaar in de gemiddelde welzijnsscores – zowel voor de huidige als de verwachte situatie.

Kunt u op een schaal van 1 tot 10 aangeven hoe moeilijk of gemakkelijk u **op dit moment** kunt rondkomen van het inkomen van uw huishouden?



Kunt u op een schaal van 1 tot 10 aangeven hoe moeilijk of gemakkelijk u **in de toekomst** verwacht te kunnen rondkomen van het inkomen van uw huishouden?



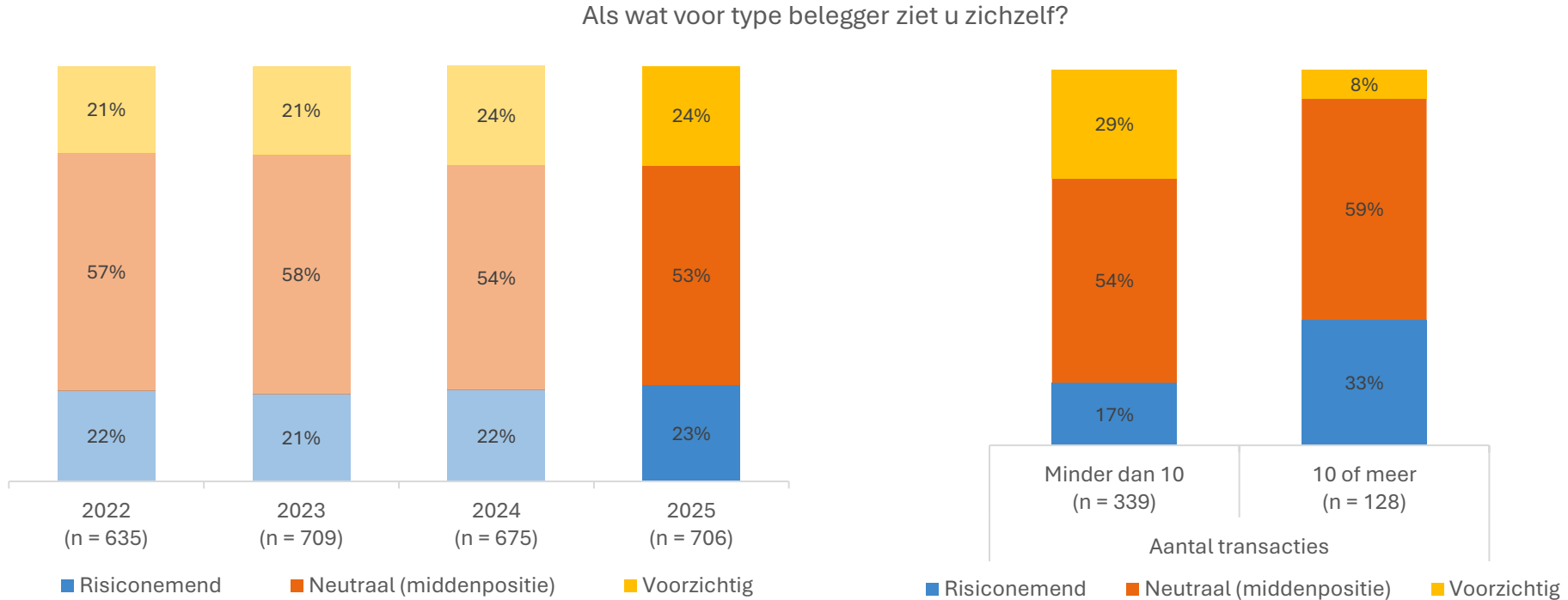
Vraag (links): Kunt u op een schaal van 1 tot 10 aangeven hoe moeilijk of gemakkelijk u op dit moment kunt rondkomen van het inkomen van uw huishouden?

Vraag (rechts): Kunt u op een schaal van 0 tot 10 aangeven hoe moeilijk of gemakkelijk u in de toekomst verwacht te kunnen rondkomen van het inkomen van uw huishouden?

Basis = alle beleggers, 2024: n = 675, 2025: n = 706



Ongeveer een kwart van de beleggers typeert zichzelf als risiconemend

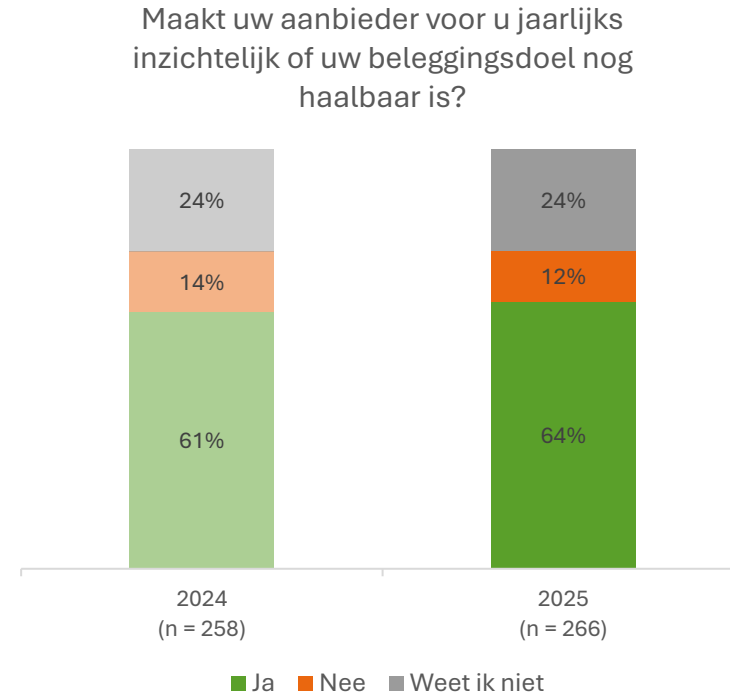


- Ongeveer een kwart van de beleggers (23%) ziet zichzelf als risiconemend en een vergelijkbaar aandeel (24%) als voorzichtig. De overige helft plaatst zichzelf in het midden: noch risiconemend, noch voorzichtig (neutraal). Ten opzichte van voorgaande jaren zijn hierin geen significante verschillen zichtbaar.
- Beleggers die zelfstandig of met advies beleggen en in het afgelopen jaar 10 of meer transacties hebben gedaan, typeren zichzelf vaker als risiconemend (33%) dan beleggers die minder dan 10 transacties hebben gedaan (17%).



Krijgen en zoeken van informatie

Ruim 6 op de 10 beleggers via vermogensbeheer geven aan dat hun aanbieder jaarlijks inzicht geeft in de haalbaarheid van hun beleggingsdoel



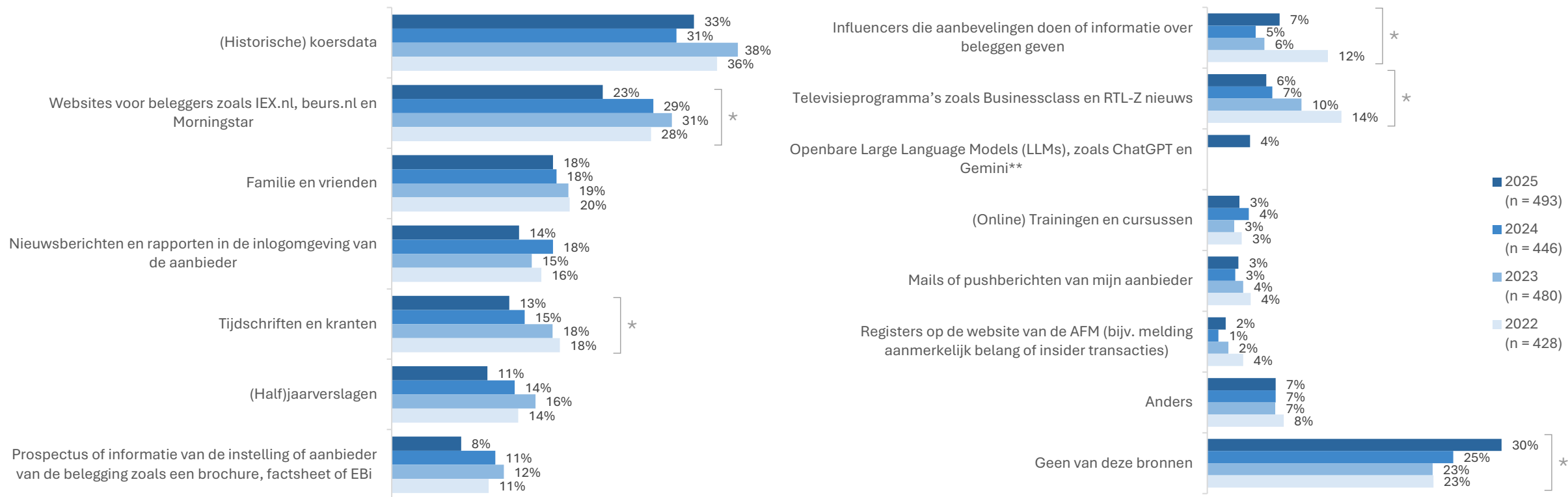
- Ruim 6 op de 10 beleggers die via vermogensbeheer beleggen geven aan dat hun aanbieder jaarlijks inzicht biedt in de haalbaarheid van hun beleggingsdoel. Ongeveer 1 op de 8 zegt dat de aanbieder dit niet doet, en een kwart weet het niet.
- Deze percentages zijn niet significant veranderd ten opzichte van vorig jaar.

Bij aan- en verkoopbeslissingen maken zelfstandige beleggers vooral gebruik van koersdata en websites voor beleggers



Wat zijn de belangrijkste informatiebronnen waarvan u gebruik maakt bij aan- en verkoopbeslissingen?

Meerdere antwoorden mogelijk



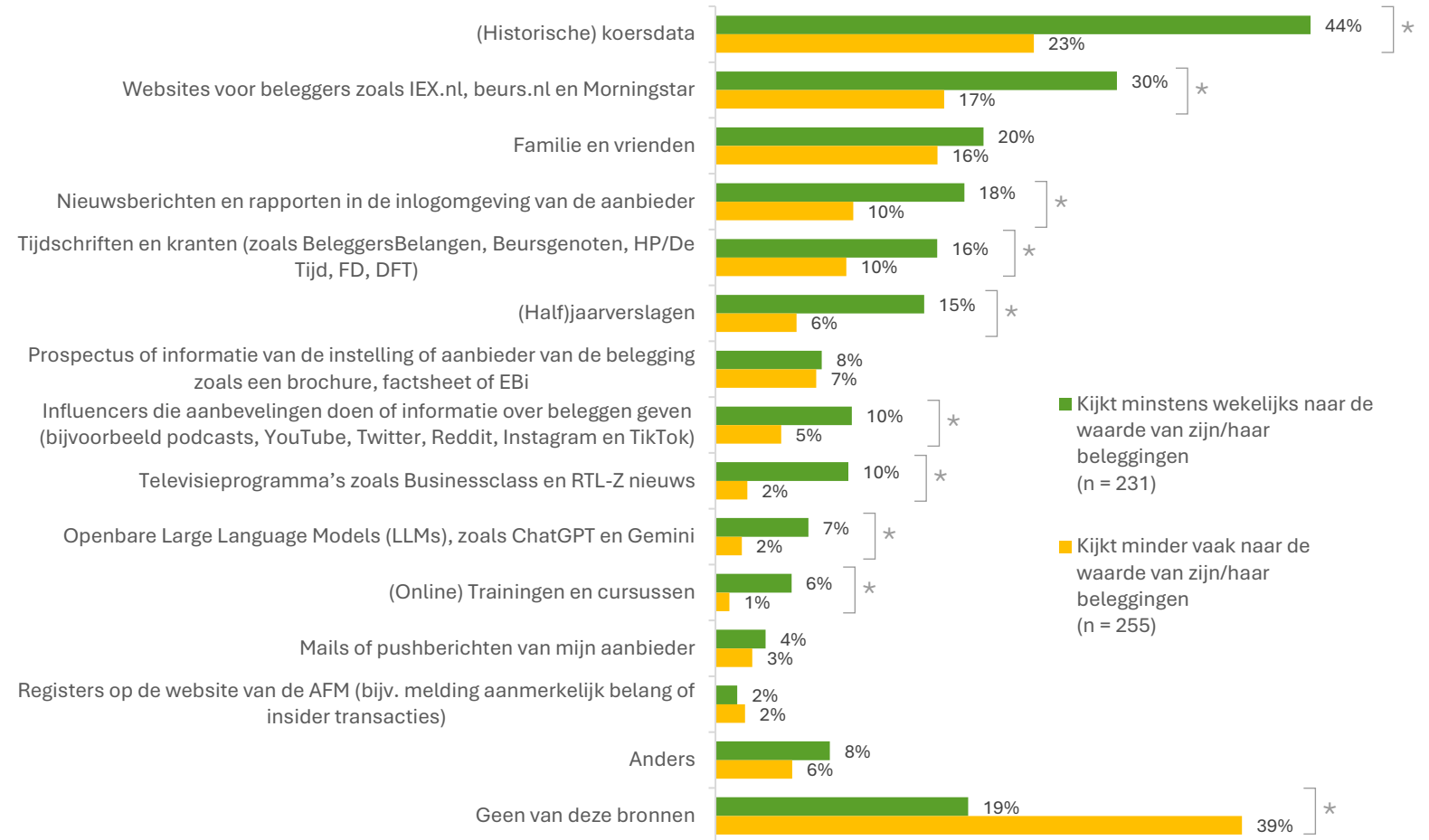
- (Historische) koersdata (33%) en websites voor beleggers (23%) vormen de belangrijkste informatiebronnen die zelfstandige beleggers raadplegen bij hun aan- en verkoopbeslissingen. Beleggerswebsites worden wel minder vaak als belangrijke bron genoemd dan in voorgaande jaren. Ook zien we dalende trends in het (zelfgerapporteerde) gebruik van tijdschriften en kranten, televisieprogramma's (zoals *Businessclass* en RTL-Z nieuws) en aanbevelingen van influencers. Het aandeel beleggers dat géén van de bronnen zegt te raadplegen is juist iets toegenomen.
- Ook is het aantal *verschillende* bronnen dat beleggers zeggen te gebruiken afgenomen: in 2022 raadpleegde men gemiddeld 1,3 informatiebronnen, in 2025 is dit gedaald naar 1,1.

Actieve beleggers raadplegen vaker informatiebronnen dan minder actieve beleggers



- Beleggers die minstens wekelijks de waarde van hun beleggingen controleren, maken over het algemeen vaker gebruik van informatiebronnen dan minder actieve beleggers.
- Dit verschil is zichtbaar bij de meeste bronnen, met uitzondering van bronnen die – naar eigen zeggen – sowieso al relatief weinig worden gebruikt, zoals mail- of pushberichten van de aanbieder en registers op de website van de AFM.
- Daarnaast zien we géén significant verschil tussen beide groepen in het gebruik van advies van familie en vrienden of informatie van de instelling of aanbieder van de belegging. De kans dat deze bronnen worden geraadpleegd bij aan- en verkoopbeslissingen is dus even groot voor beleggers die niet wekelijks de waarde van hun beleggingen controleren.

Wat zijn de belangrijkste informatiebronnen waarvan u gebruik maakt bij aan- en verkoopbeslissingen?



Basis = beleggers die zelfstandig beleggen, 2022: n = 428, 2023: n = 480, 2024: n = 446, 2025: n = 493

* = significant verschil

Vraag: Wat zijn de belangrijkste informatiebronnen waarvan u gebruik maakt bij aan- en verkoopbeslissingen? Meerdere antwoorden mogelijk.

**Deze antwoordoptie is in 2025 toegevoegd.



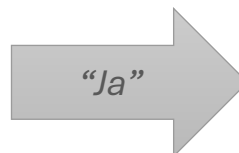
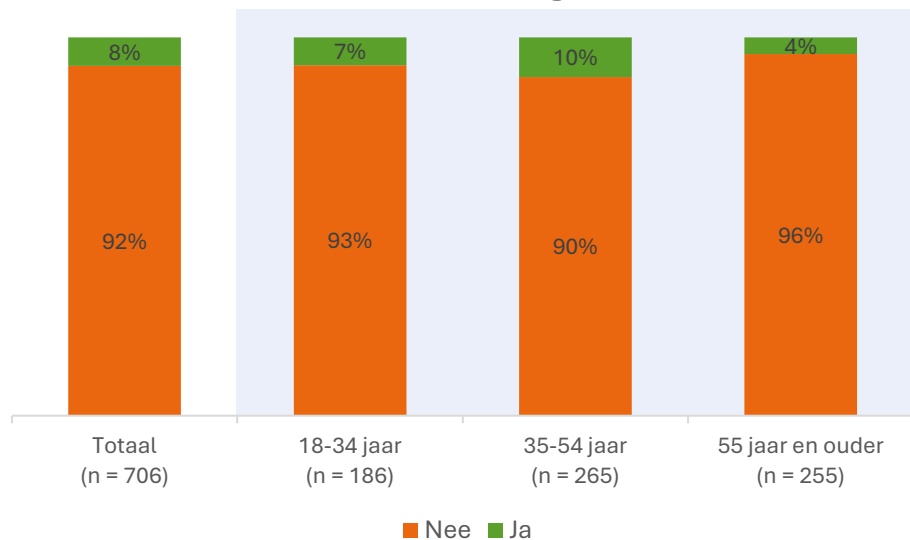
Beleggen via crowdfundingplatforms

Het percentage dat aangeeft via crowdfunding te beleggen is het hoogst in de leeftijdsgroep van 35 t/m 54 jaar, en meestal wordt belegd in 1 of 2 projecten

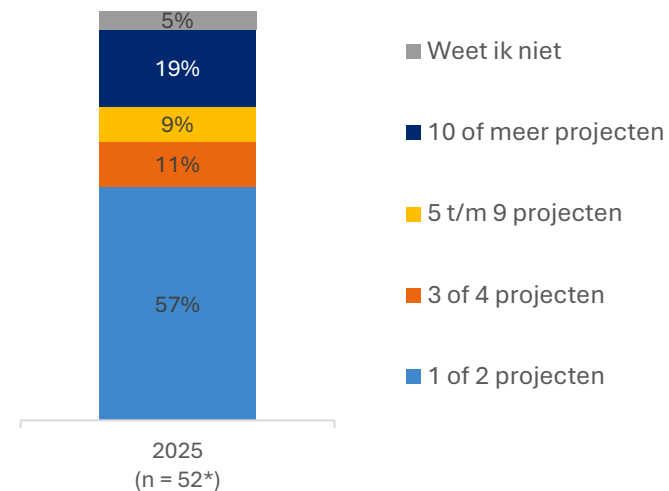


In welke vormen belegt u of wordt er voor u belegd?

Crowdfunding



In hoeveel crowdfundingprojecten belegt u op dit moment?

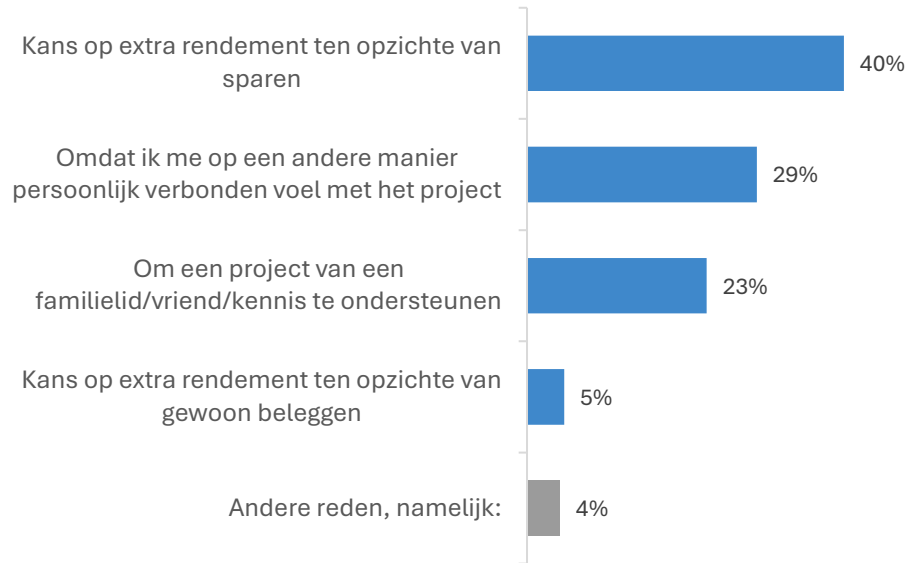


- Iets minder dan een tiende van de beleggers (8%; zie ook pagina 8) geeft aan via crowdfunding te beleggen. Beleggers in de middelste leeftijdsgroep (35-54 jaar) geven vaker aan via crowdfunding te beleggen dan beleggers van 55 jaar en ouder.
- Ongeveer 6 op de 10 beleggers via crowdfunding geven aan in 1 of 2 crowdfundingprojecten te beleggen, terwijl een vijfde in 10 of meer projecten zegt te beleggen.

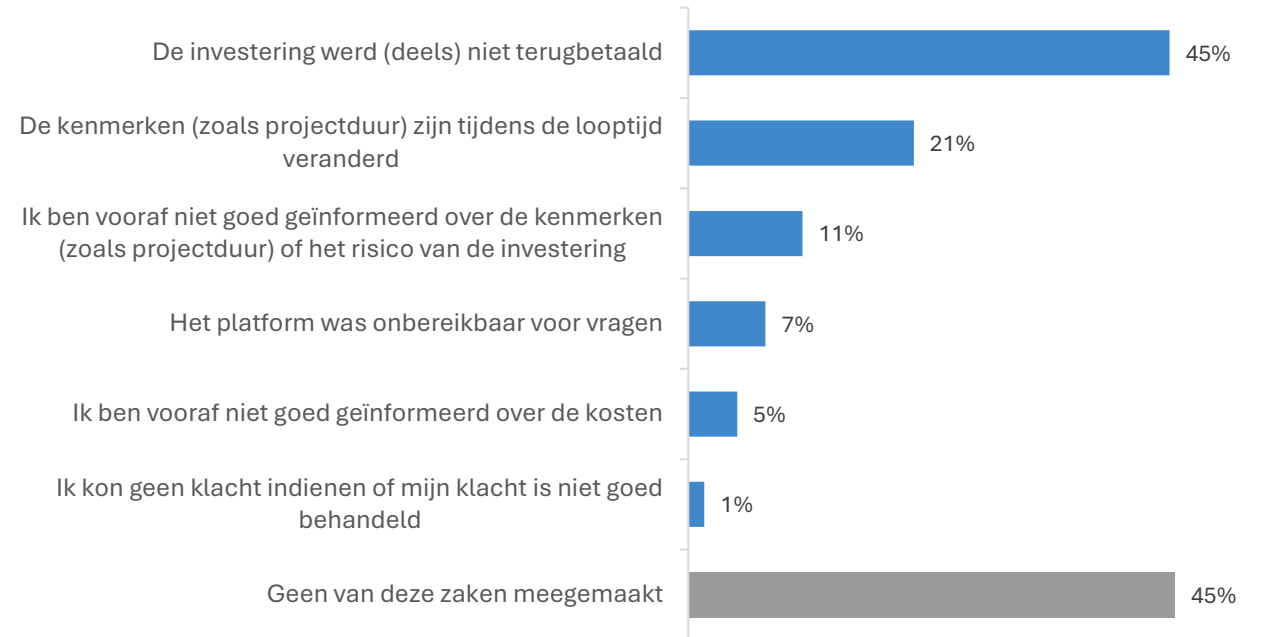
De kans op extra rendement ten opzichte van sparen wordt het vaakst genoemd als belangrijkste reden om geld te beleggen via crowdfunding



Wat was voor u de belangrijkste reden om geld via crowdfunding in te leggen?



Hebt u een van onderstaande zaken meegemaakt bij het beleggen via crowdfunding?



- De kans op extra rendement ten opzichte van sparen was voor 4 op de 10 crowdfunding-beleggers de belangrijkste reden om geld via crowdfunding in te leggen. Voor 3 op de 10 was een gevoel van verbondenheid met het project de belangrijkste reden.
- Bijna de helft van de crowdfunding-beleggers zegt te hebben meegemaakt dat de investering (deels) niet werd terugbetaald (45%). Een vijfde geeft aan dat de kenmerken van het project (zoals de projectduur) tijdens de looptijd zijn veranderd (21%).



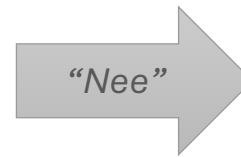
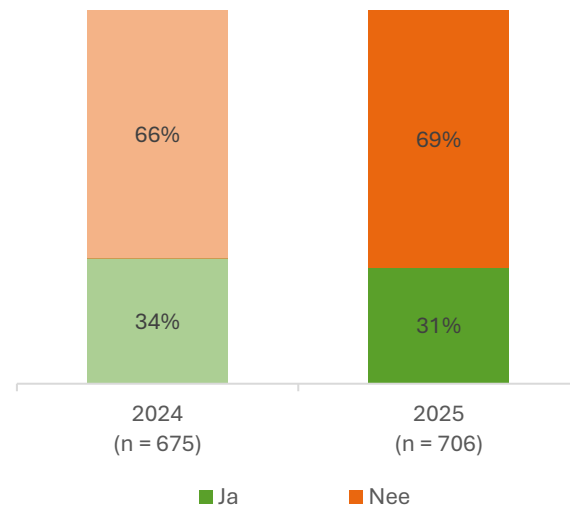
Duurzaam beleggen

Van de beleggers die momenteel niet duurzaam beleggen zegt een vijfde duurzaam te willen beleggen

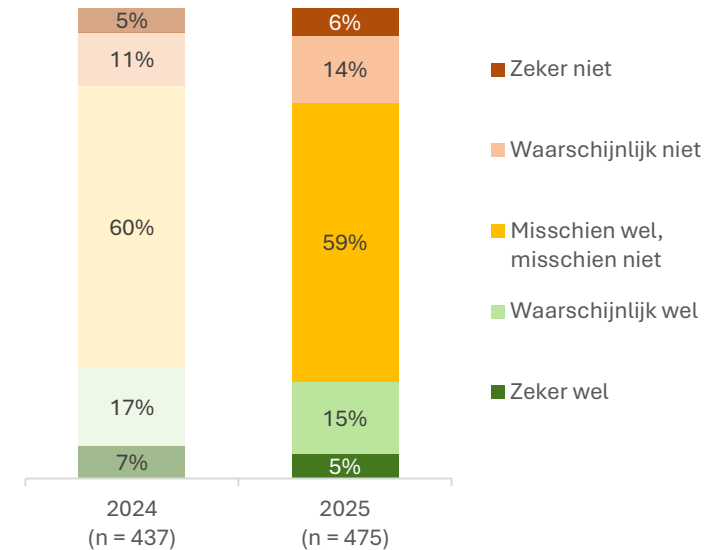


Met duurzame beleggingen bedoelen we beleggingen waarmee u rekening houdt met een of meerdere duurzame (of ESG-)aspecten, zoals op het gebied van klimaat, milieu, sociaal (mensenrechten, armoedebestrijding) of bestuur.*

Belegt u op dit moment duurzaam?



Zou u duurzaam willen beleggen?



- Net als in 2024 geeft ongeveer een derde van de beleggers aan duurzaam te beleggen (31%).
- Van de beleggers die *niet* duurzaam zeggen te beleggen geeft ongeveer een vijfde (20%) aan dat ze waarschijnlijk of zeker wel duurzaam *willen* beleggen. Een even grote groep (20%) geeft aan dit waarschijnlijk of zeker niet te willen.
- Ten opzichte van vorig jaar zijn er geen significante verschuivingen zichtbaar.

Vraag (links): Belegt u op dit moment duurzaam? Vraag (rechts): Zou u duurzaam willen beleggen?

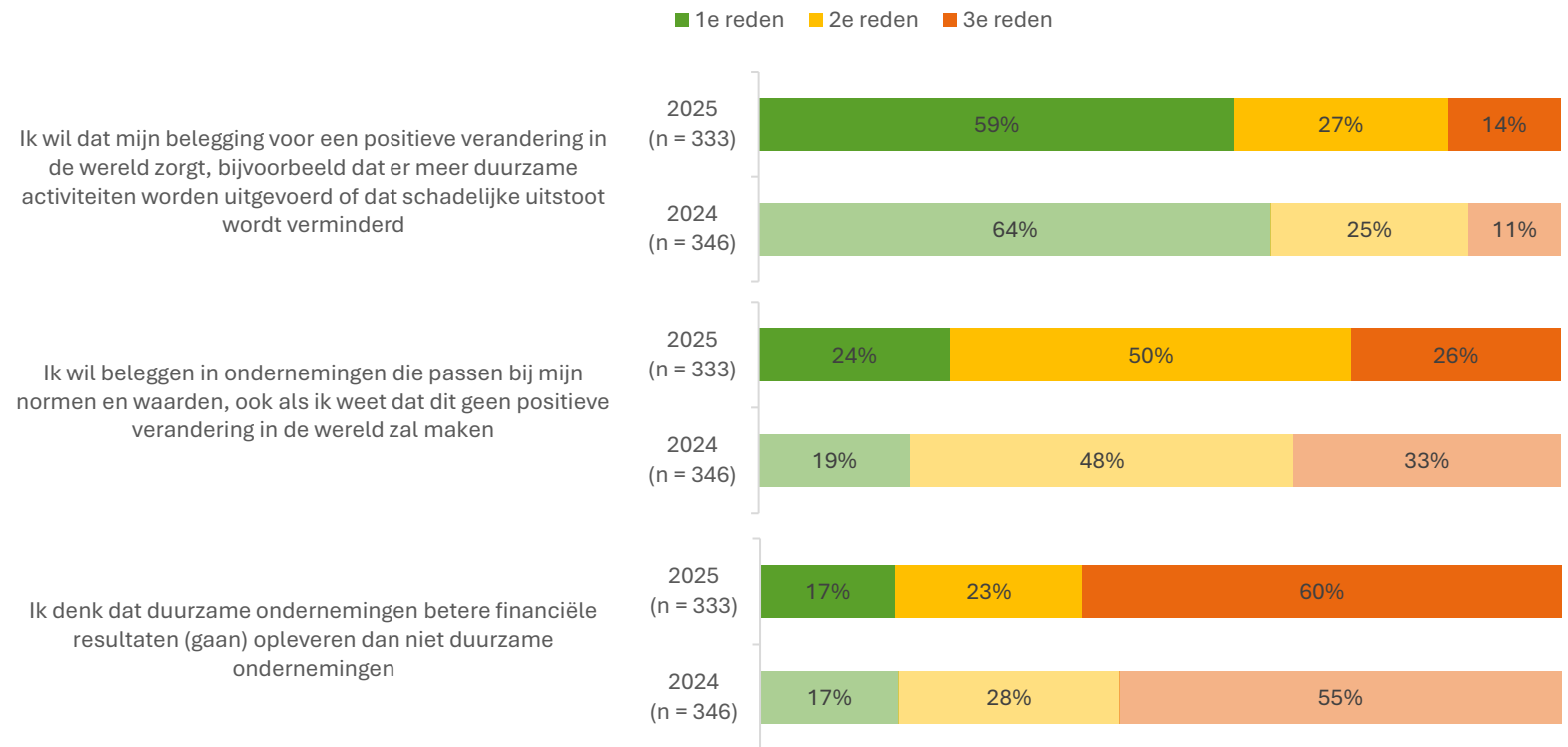
* Dit wordt ook wel ESG-beleggen genoemd, waarbij voor de mate van duurzaamheid wordt gekeken naar (een of meerdere van) drie criteria; Environment (milieu), Social (maatschappij) en Governance (bestuur).

Basis (figuur links) = alle beleggers, 2024: n = 675, 2025: n = 607; basis (figuur rechts) = beleggers die op dit moment niet duurzaam zeggen te beleggen, 2024: n = 437, 2025: n = 475

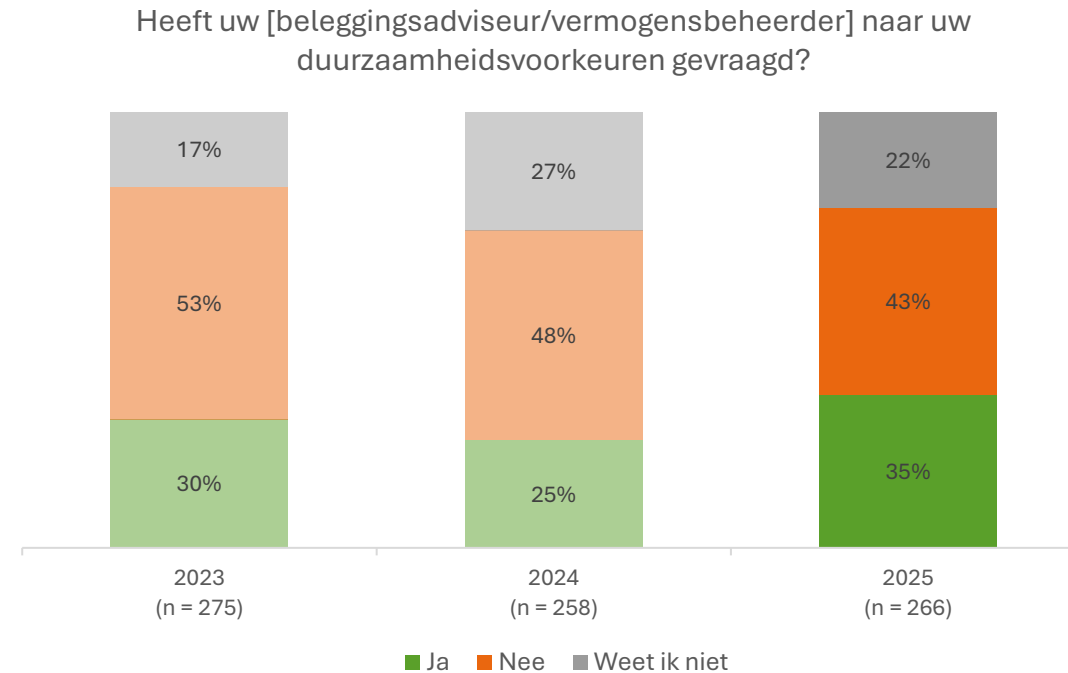
Bij de meeste beleggers staat het ondersteunen van een positieve verandering in de wereld voorop als reden om duurzaam te (willen) beleggen

- Aan beleggers die duurzaam (zouden willen) beleggen is gevraagd drie mogelijke redenen voor duurzaam beleggen op volgorde van belangrijkheid te zetten.
- De meeste beleggers die duurzaam (willen) beleggen geven hiervoor als belangrijkste reden dat zij willen dat hun belegging voor een positieve verandering in de wereld zorgt (59%).
- De wil om te beleggen in ondernemingen die passen bij je normen en waarden – ook als bekend is dat dit geen positieve verandering in de wereld zal maken – wordt het vaakst als 2^e reden genoemd (50%). Voor ongeveer een kwart is dit de meest belangrijke reden.
- De verwachting dat duurzame ondernemingen betere resultaten (gaan) opleveren dan niet-duurzame ondernemingen wordt het vaakst als minst belangrijke van de drie redenen gezien (60%). Voor ongeveer een zesde is dit de meest belangrijke reden.

Waarom belegt u duurzaam? / Waarom zou u duurzaam willen beleggen?



Een derde van de beleggers geeft aan dat hun adviseur of vermogensbeheerder naar hun duurzaamheidsvoorkeuren heeft gevraagd

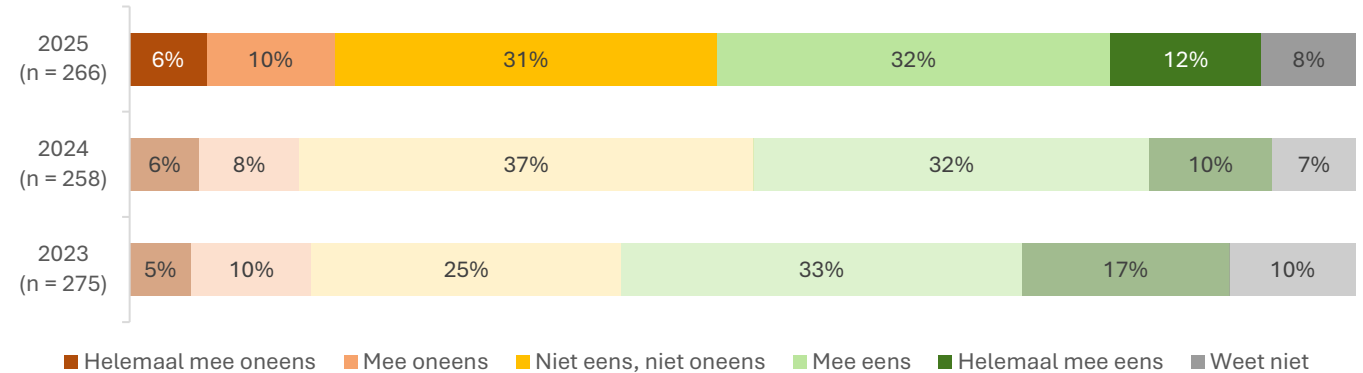


- Van de beleggers die met beleggingsadvies of via vermogensbeheer beleggen geeft ongeveer een derde aan dat hun adviseur of vermogensbeheerder naar hun duurzaamheidsvoorkeuren heeft gevraagd (35%).
- Dit percentage is toegenomen ten opzichte van 2024 (25%), maar verschilt niet significant van het percentage in 2023 (30%).

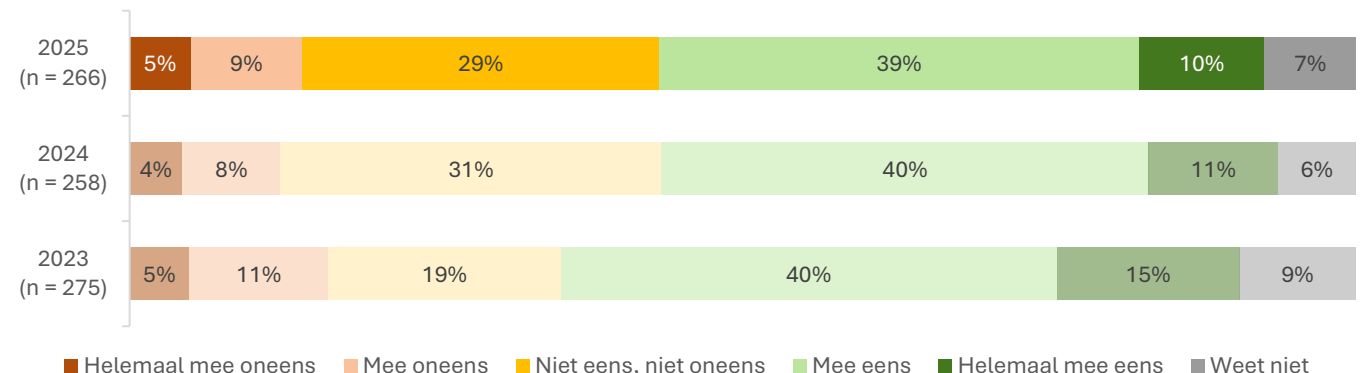
Ruim 4 op de 10 beleggers willen dat hun adviseur of vermogensbeheerder rekening houdt met hun duurzaamheidsvoorkeuren

- Ruim 4 op de 10 beleggers die met advies of via vermogensbeheer beleggen willen graag dat hun adviseur of vermogensbeheerder rekening houdt met hun duurzaamheidsvoorkeuren (“mee eens” of “helemaal mee eens”).
- Ongeveer de helft van de beleggers die met advies of via vermogensbeheer beleggen wil graag dat hun adviseur of vermogensbeheerder laat weten in welke mate hun geld belegd is volgens hun duurzaamheidsvoorkeuren (“mee eens” of “helemaal mee eens”).
- Deze resultaten zijn niet significant veranderd ten opzichte van vorig jaar.

"Ik wil graag dat mijn [beleggingsadviseur / vermogensbeheerder] rekening houdt met mijn duurzaamheidsvoorkeuren in hun advies en in mijn beheerportefeuille"



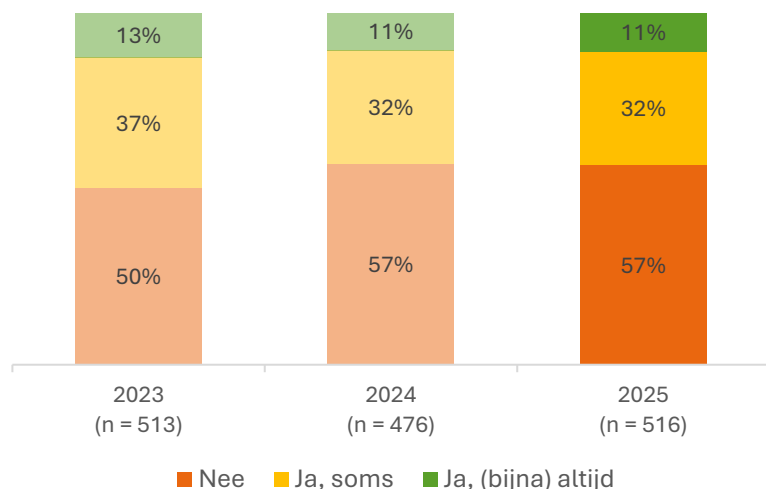
"Ik wil graag dat mijn [beleggingsadviseur / vermogensbeheerder] me laat weten in welke mate mijn geld belegd is volgens mijn duurzaamheidsvoorkeuren"



Bijna 6 op de 10 beleggers die zelfstandig en/of met advies beleggen letten niet op de duurzaamheid van beleggingen

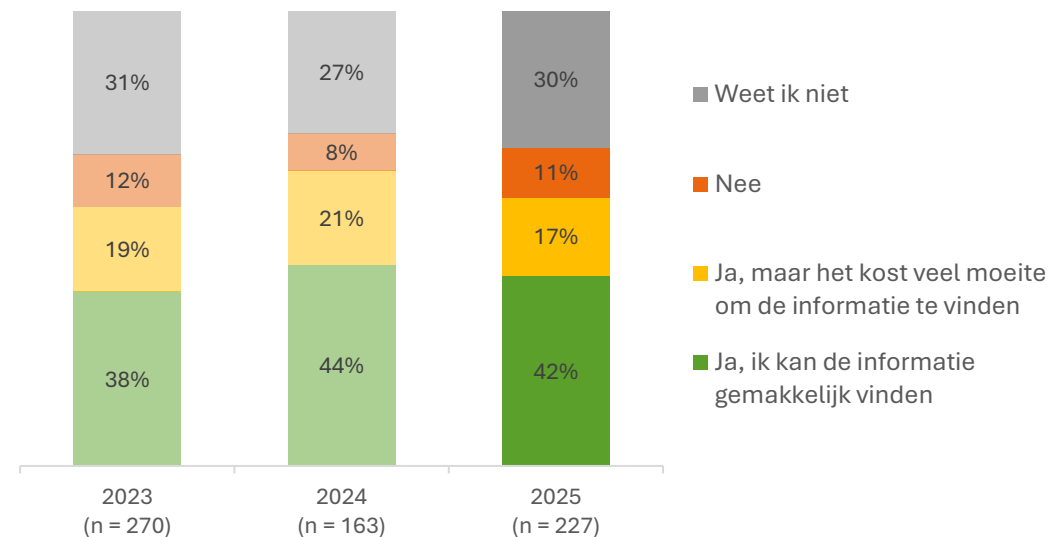


Let u bij het maken van aan- en verkoopbeslissingen op de duurzaamheid van de beleggingen?



“Ja, soms” of “Ja, (bijna) altijd”

Kunt u bij [belangrijkste aanbieder] zien welke beleggingen duurzaam zijn?

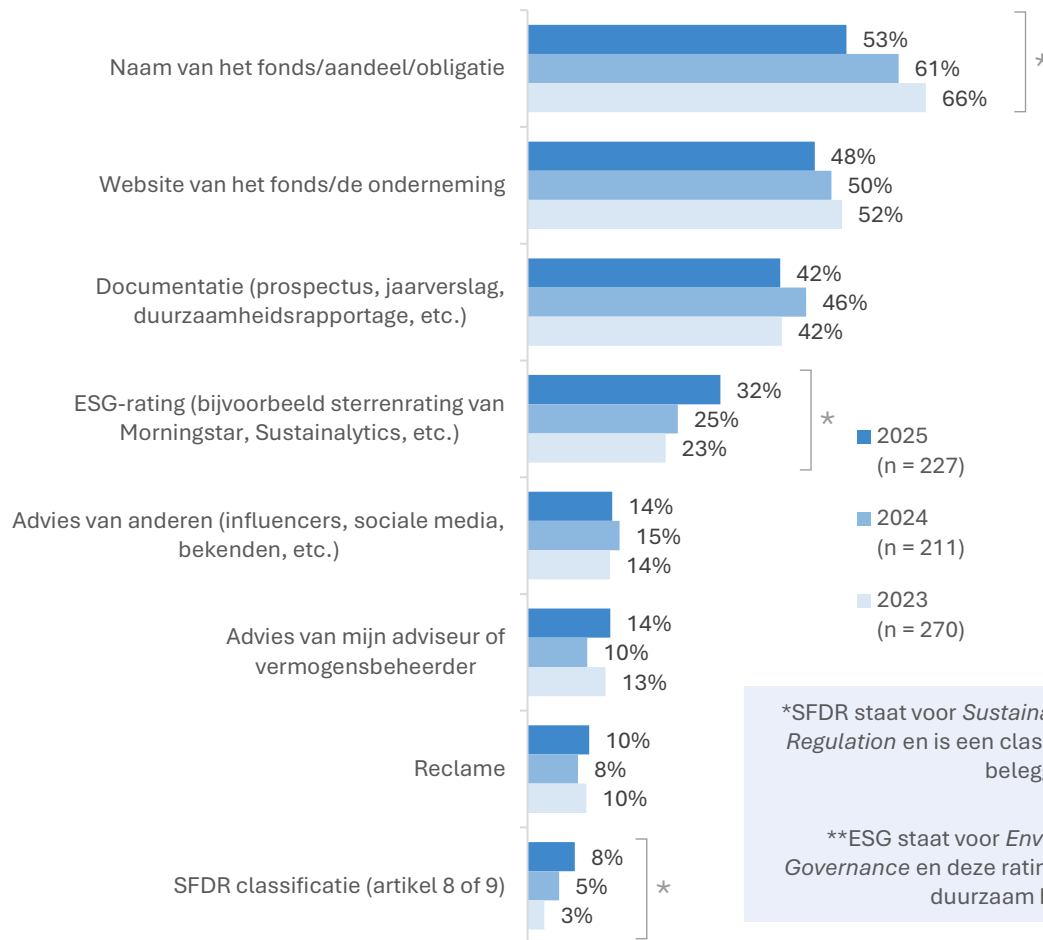


- Net als in 2024 geven bijna 6 op de 10 beleggers die zelfstandig en/of met advies beleggen aan dat zij bij het maken van aan- en verkoopbeslissingen *niet* op de duurzaamheid van beleggingen letten. Een tiende zegt hier (bijna) altijd op te letten, en een derde doet dit soms.
- Ruim 4 op de 10 beleggers die wél op de duurzaamheid van hun beleggingen letten, geven aan dat zij bij hun belangrijkste aanbieder gemakkelijk kunnen zien welke beleggingen duurzaam zijn. Ongeveer 2 op de 10 zeggen de informatie wel te kunnen vinden, maar met veel moeite. Ten opzichte van vorig jaar zijn ook hierin geen significante veranderingen zichtbaar.

Om te bepalen of een belegging aansluit op hun duurzaamheidsvoorkeuren zeggen beleggers vaker op de ESG-rating of SFDR classificatie te letten

- Net als in 2023 en 2024 zijn de naam van de belegging (53%), de website (48%) en documentatie zoals het prospectus of jaarverslag (42%) de belangrijkste bronnen die beleggers zeggen te raadplegen om te bepalen of een belegging aansluit op hun duurzaamheidsvoorkeuren.
- Wel zien we een duidelijke daling in het gebruik van de naam van de belegging als indicator van duurzaamheid (van 66% in 2023 naar 53% in 2025). Beleggers kijken naar eigen zeggen juist vaker naar de ESG-rating (van 23% naar 32%) en de SFDR classificatie (van 3% naar 8%). Het gebruik van de SFDR classificatie blijft in absolute zin en vergeleken met de andere bronnen wel laag.

Van welke informatie hebt u gebruik gemaakt om te bepalen of een belegging aansluit op uw duurzaamheidsvoorkeuren?



*SFDR staat voor *Sustainable Finance Disclosure Regulation* en is een classificatie voor duurzaam beleggen.
 **ESG staat voor *Environment, Social en Governance* en deze rating is een maatstaf voor duurzaam beleggen.

Vraag: Van welke informatie hebt u gebruik gemaakt om te bepalen of een belegging aansluit op uw duurzaamheidsvoorkeuren?

Basis = beleggers die bij het maken van aan- en verkoopbeslissingen op de duurzaamheid van beleggingen letten, 2023: n = 270, 2024: n = 211, 2025: n = 227

* = significante trend

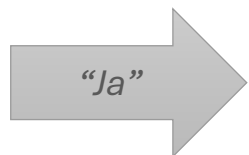
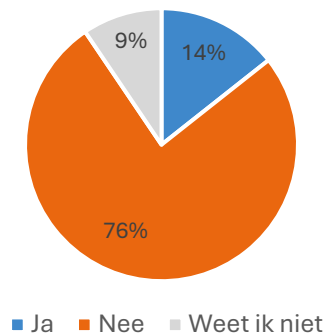


Fraude

Ongeveer 1 op de 7 Nederlanders zegt wel eens een (vermoedelijk) frauduleus beleggingsaanbod te hebben gekregen – meestal via sociale media of e-mail

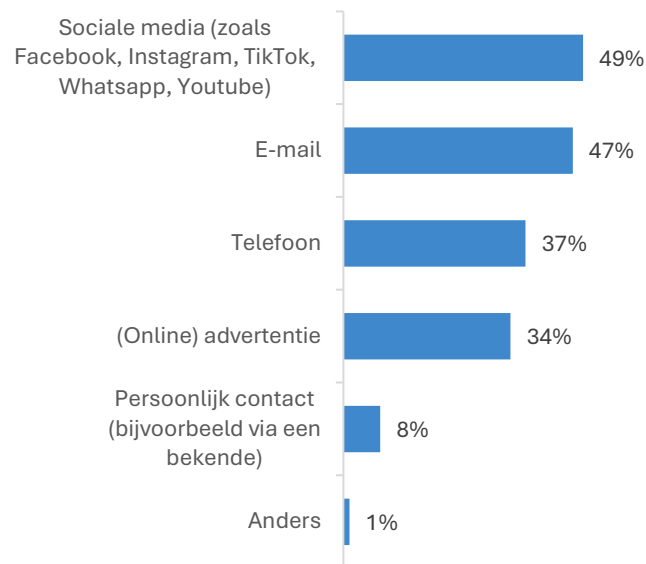
Oplichting met beleggingen (beleggingsfraude) komt veel voor. Beleggingsfraude is een vorm van oplichting waarbij oplichters mensen proberen te misleiden om geld te investeren in niet-bestaande, waardeloze of overgewaardeerde financiële producten, met de belofte van hoge rendementen.

Hebt u wel eens een aanbod of tip gekregen of gezien waarvan u vermoedde dat het om oplichting (beleggingsfraude) ging?



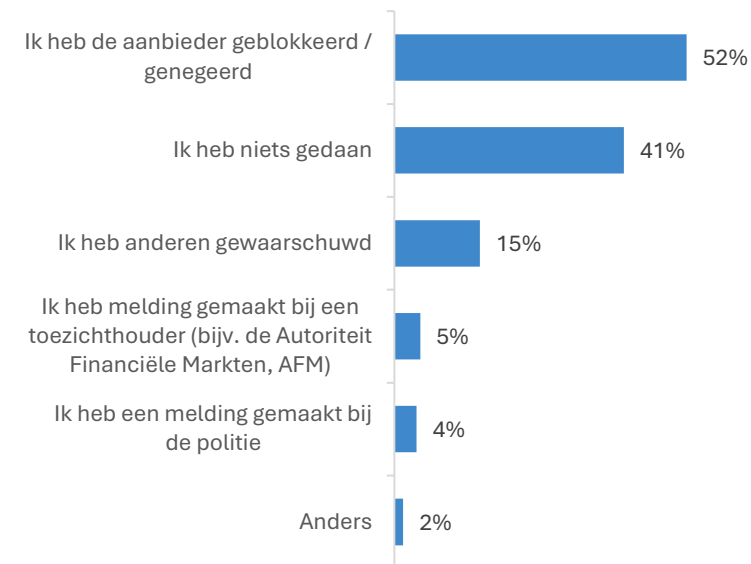
Op welke manier(en) bent u benaderd voor deze beleggingsmogelijkheid?

Meerdere antwoorden mogelijk



Wat hebt u gedaan toen u vermoedde dat het oplichting (beleggingsfraude) was?

Meerdere antwoorden mogelijk

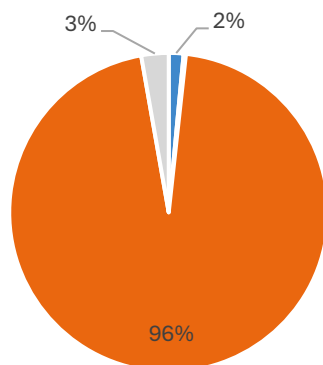


- Ongeveer 1 op de 7 Nederlanders zegt wel eens een aanbod of tip te hebben ontvangen of gezien waarvan hij of zij vermoedde dat het om oplichting ging. Driekwart zegt dit nog nooit te hebben meegemaakt, terwijl ongeveer een tiende aangeeft het niet te weten.
- Bij de Nederlanders die zeggen te zijn benaderd, gebeurde dit meestal via sociale media (49%) of e-mail (47%). Ruim een derde zegt telefonisch te zijn benaderd (37%) en een ongeveer even grote groep zag een (online) advertentie (34%). Een relatief klein deel geeft aan persoonlijk benaderd te zijn (8%).
- In ongeveer de helft van de gevallen (52%) blokkeerde of negeerde men de aanbieder na een vermoeden van oplichting. Ook werden anderen soms gewaarschuwd (15%) en/of werd melding gemaakt bij een toezichthouder (5%) of de politie (4%). In vrij veel gevallen – ongeveer 40% – werd geen actie ondernomen.

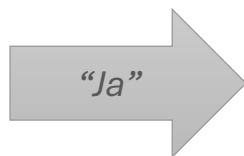
Ongeveer 2 op de 100 Nederlanders geven aan wel eens slachtoffer te zijn geworden van beleggingsfraude



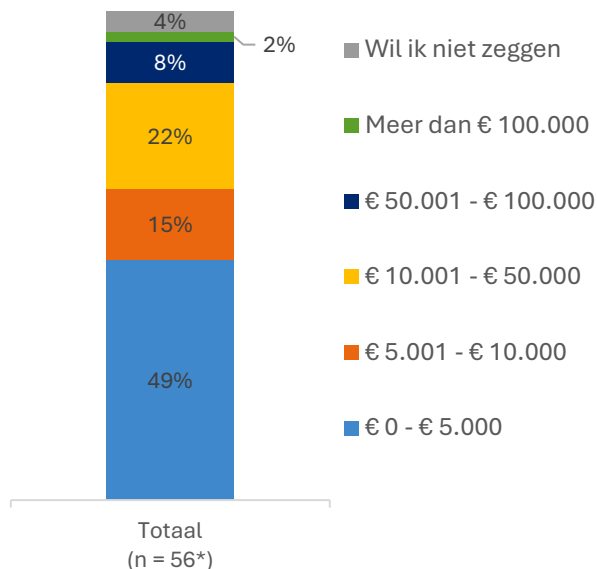
Bent u wel eens slachtoffer geworden van beleggingsfraude?



■ Ja, 1 keer ■ Ja, meerdere keren ■ Nee ■ Weet ik niet



Voor welk bedrag bent u (in totaal) opgelicht?



Wat hebt u gedaan nadat u erachter kwam dat het om oplichting (beleggingsfraude) ging? (n = 56*)

Meerdere antwoorden mogelijk



- Ongeveer 2 op de 100 Nederlanders geven aan dat zij wel eens slachtoffer zijn geworden van beleggingsfraude.
- In ongeveer de helft van deze situaties (49%) ging het om een bedrag van maximaal € 5.000. Bij een derde ging het naar eigen zeggen om een bedrag van € 10.000 of meer.
- De slachtoffers reageerden op verschillende manieren nadat zij erachter kwamen dat het om oplichting ging. Ongeveer even grote groepen maakten melding bij een toezichthouder (25%) en/of bij de politie (23%), waarschuwden anderen (23%), deden iets anders (22%) of juist niets (22%). Een kleinere groep (12%) zegt de aanbieder te hebben geblokkeerd of genegeerd.
- In totaal maakten ruim 4 op de 10 slachtoffers naar eigen zeggen melding bij een toezichthouder of de politie – bijna 6 op de 10 deden dat niet.



Onderzoeksmethode en steekproefbeschrijving



Onderzoeksmethode

* Het LISS panel

Het LISS panel is een representatief online panel van ongeveer 4.500 huishoudens en 7.000 individuen (≥ 16 jaar).

Het panel is gebaseerd op een aselechte steekproef uit het Nederlandse bevolkingsregister (i.s.m. CBS) en is dus een *probability-based* panel. Panellleden kunnen zich niet zelf aanmelden.

Werving is 'traditioneel': huishoudens worden tot wel 10 keer telefonisch en/of persoonlijk benaderd voor deelname aan het panel.

Huishoudens zonder internettoegang ontvangen (een computer met) internetverbinding via Centerdata.

Panellleden vullen maandelijks vragenlijsten in (ca. 30 min.) en ontvangen hiervoor een vergoeding (€15 per uur).

Screening en respons

- In juli 2025 zijn 4558 leden van het online **LISS panel** uitgenodigd voor de screeningvragenlijst.
- Tussen 7 en 31 juli 2025 beantwoordden **3132 panellleden** (18+) de screeningvragen (**responspercentage = 69%**).
- Deze nationaal representatieve steekproef bevatte **706 beleggers**, die de volledige vragenlijst invulden. Hun antwoorden zijn geanalyseerd.

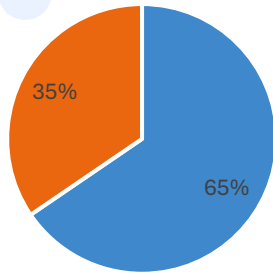
Weging

- Door de wijze van werving en steekproefselectie in het LISS panel* vormt de steekproef een goede afspiegeling van de doelgroep (op alle kenmerken).¹
- Om te corrigeren voor (kleine) afwijkingen in de verdeling naar leeftijd, geslacht en opleiding is bovendien gebruik gemaakt van **weging**.
- De data zijn gewogen naar geslacht, leeftijd en opleiding (gekruist, 24 cellen; min. gewicht: 0,54; max. gewicht: 2,11).

¹ Bij de steekproeftrekking is rekening gehouden met het feit dat de responskans lager is onder jongeren dan onder ouderen. Er zijn willekeurige steekproeven getrokken binnen 6 leeftijdsgroepen (strata), waarbij de responskans per groep is ingeschat op basis van historische data.

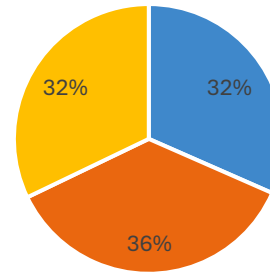
Steekproefbeschrijving beleggers

Geslacht



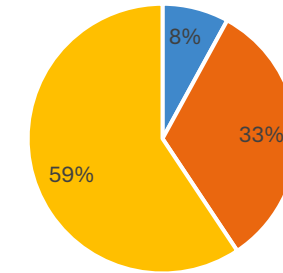
■ Man ■ Vrouw

Leeftijd



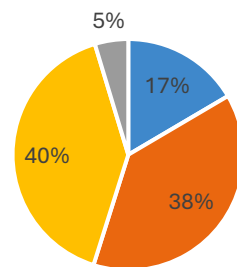
■ 18-34 jaar ■ 35-54 jaar ■ 55 jaar of ouder

Opleiding (voltooid)



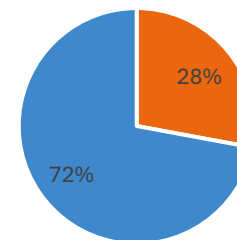
■ basisonderwijs/vmbo ■ havo/vwo/mbo ■ hbo/wo

Persoonlijk netto inkomen per maand



■ €1.500 of minder ■ tussen €1.500 en €3.000
■ meer dan €3.000 ■ Weet niet/wil niet zeggen

Meest betrokken bij financiële administratie van het huishouden



■ Nee ■ Ja